※社外向けの「PCアイ」はPDFファイルにて掲載いたします。クリックなどの操作は不可となっております。予めご了承ください。

NTTPC 社内広報誌
PCアイ
毎月19日発行（トークの日♪）

今月のＩＮＤＥＸ

2012年8月20日号の内容は：

- ■『幹部合宿』
- ■『前沢さんから一言！』
- ■『イベント・セミナー』
- ■『GOGO営業』
- ■『突撃レポート！美人広報員が行く！』
- ■『CSRの森』
- ■『お知らせ』
- ■『NTTPCドキドキリレー』
- ■『発令(転入・採用)のご紹介』
- ■『PCアイ閲読率』
- ■『勝手に表彰♪』
- ■『アンケート♪』
- ■『編集後記』

特集 幹部合宿

「トップライン(売上)と利益の向上」を実現するために、「全ての組織・プロセスでイノベーション」が必要不可欠との観点から8月2日(木)に幹部合宿を開催しました。

開催に先立って社員から経営幹部に対しての意見・提言を募集したところ、42名の社員から73件の提言が寄せられました。
幹部合宿では、寄せられた提言等を踏まえて、中長期戦略及び今年度の増収／増益施策について、経営幹部だけでなく社員も含めた形で議論を行いました。
社員からの提言は、営業・サービス開発・SO等のバックヤード・人材開発・経理・経営管理等広く社業全般に及び経営課題として核心を突いたものが多く、社員の問題意識の高さをうかがうことができました。同時に会社や組織が抱える問題点／課題が浮き彫りになりました。

初参加となる社員のみなさま

（上）宮本）小川部長，田崎部長，山口支店長，堀部長，山本部長、NW事）柴田課長
（下）NW事）三澤課長，小野田主査、DC事）五十嵐部長，冨永課長，横井課長，更井主査

今後さらに議論を深めて、会社としての方向性を打ち出し、社員の皆さまへフィードバックしていくとともに、業務運営に反映させていこうと考えております。

実際にいただいた意見・提言をまとめました。こちらです。

営業関連	サービス関連
NTTPC社内版のみ閲覧可能	**NTTPC社内版のみ閲覧可能**

バックヤード関連	業務関連・他
NTTPC社内版のみ閲覧可能	**NTTPC社内版のみ閲覧可能**

なお、提言をご応募くださった方々に、前沢社長よりメッセージが届いております。
「前沢さんから一言！」のコーナーをご覧ください。

前沢さんから一言!

二つ皆さんにお知らせがあります。

まず、先日皆さんにお願いした、経営に関する課題・提言ですが、総数で73件いただきました。どうもありがとうございました。
濃淡はありますが、優れた着眼点のものも多く、分類整理の上、8月2日の幹部合宿及び、8月6日の経営会議で主要な課題を共有いたしました。
今後、幹部合宿等通じて、あるべき方向性について議論し、解決していきます。

9月1日からいよいよ「ジャパンラグビートップリーグ」が始まります。

今シーズンは、前回9位から更なる前進を図るべく、選手が大きく刷新され、見ごたえのある試合が期待されます。サポーターズクラブにまだ入会されていない方は、ぜひこの機会に入会をご検討ください。また、まだ更新されていない方は、間に合うように更新してください。

イベント・セミナー

▼2012年7月25日（水）
「クラウドビジネスのエコシステムとクラウドサービスの最新動向」（社外向け）
場所：株式会社情報通信総合研究所（日本橋人形町）
URL：http://www.nttpc.co.jp/topics/event/2012/07/20120712132012.html

次世代サービス共創フォーラムの主催するセミナーにて、開発営業部の伊藤部長が「中堅・中小のお客さまのためにネットワークキャリアが提供するビジネスクラウド」と題して「Biz-agora」の紹介を中心とした講演を行いました。
当日は30名以上の方が参加し、大盛況の中終了いたしました。

▼2012年7月31日（火）～8月1日（水）
「Cloud Days Tokyo 2012 Summer」（社外向け）
場所：東京国際フォーラム
URL：http://www.nttpc.co.jp/topics/event/2012/07/20120718144445.html

「クラウドファースト」をICT戦略の中核に据えるユーザー企業が増える中、「留意する点は何か」「ビックデータの活用法」等の疑問に応える場として日経BP社による「Cloud Days Tokyo 2012 Summer」が開催されました。
これに、宮本 開営 伊藤部長による「中堅中小のお客さまのためにネットワークキャリアが提供するビジネスクラウド」と題した講演を行い、100名以上の方々が聴講され、熱心に耳を傾けられていました。

GOGO営業！

「営業さんって、どうやって仕事をとってきて、売り上げにつなげているんだろ・・・」
なんていう素朴な疑問を持っている人も多いはず。
そんな営業テクをみなさんに知っていただき、今後の営業活動に役に立てていただければこれ幸いです。
NTTPCの個性豊かな営業方法をぜひ、習得してみてはいかがでしょうか。

チームで知恵だし。じわじわ効果が出てきました！

～少しシャイな私ですが、チームのために頑張ります！～

山田　優子（営業本部　チャネル営業部）

本日はよろしくお願いします。入社したとき写真撮影した記憶があります。

や：確かにそうでした。入社してから6年目に入りました。早いですね。

最初から営業希望だったのですか？

山田さんの中で「これは取れる」と思う見極めはどこですか？

や：実は最近、いい線いくかも。。。第一印象で感じることが多々あります。仲良くなれそうと感じたり、会話もスムーズに進んだりと、空気感で「いける！」と確認できることがあります。不思議ですよね。これも今までの経験があっての結果ですかね（笑）。

や:はいそうです。ただ、新卒ということもあり、最初の1年はOJTで基本的なシスコパックの設定をみっちりやりました。殆ど独学でCCNAの教則本を片手に、黙々と勉強した記憶があります。

2年目から営業さんとして本格稼働ですね。でもどうして営業希望だったのですか？

や:父がSEの仕事をしていたので、小さいころからパソコンを学べる環境にいました。自然にIT企業の営業になりたいと、考えていたような気がします。学生の時のバイトも接客の仕事だったので、その影響もあるかもしれませんね。とても自分に合っていると思いました。

今、営業として5年目を迎えようとしています。自分の中で成長したのはどこだと思いますか？

や:ものおじしなくなりましたね。多少、厚かましくもなりました(笑)。元々は人見知りだったのですが、そんな性格も時間と経験で克服することができる、と実感しました。当時、私の先輩営業として教えてくださったのは、石毛課長と、SEでは坂本さんでした。個性豊かな(？)お二人から学んだことは数多くあります。

では、何を学びましたか？

や:石毛課長からは、ユーザーさまに対して、押す部分と上手に引くことを学びました。とても自由にやらせていただいたと思います。坂本さんからは上手な「詰め方」を教わりました。提案書の内容に何かプラスして相手の気持ちをこちらに向けるような手法ですね。

話は変わって、失敗談などあれば教えてください。

や:持って生まれたものかもしれませんが、地図に弱いのが難点です。何度も行ったことがある場所でも迷うこともしばしば。。。いつも遅刻しないように早めに出ることを心がけています。

今後、どんな営業になりたいと思いますか。

や:私の少しシャイな性格は、おそらくこのままだと思います。もう少しネットワークの知識を身に着けていくことが当面の目標ですね。そうすることで、ユーザーさまから信頼も、もっと得ることができるはずです。そして、チャネル営業としては、チームワークの良さがキーになってくると思います。限られたリソースで、いかに効率よく営業をするかが勝負どころです。チームミーティングでも全員で協力し「知恵だし」をし、工夫しながらトライをしている毎日です。

では最後に、今後の目標を教えてください。

や:嫁にいきたいです！(笑)というのもありますが、そろそろ仕事の幅を広げる時期だと認識しています。いただいた案件の、先を見越せる営業手法をとりたいと考えています。そして、会社ではチューターという役割でもありますので、後輩の育成にも力を入れたいと考えています。会社、そして仕事全体の流れを把握できるよう頑張ります！！

本日はお忙しい中、ありがとうございました。

【山田さんはこんな人】
趣味:映画、ホットヨガ
星座:しし座
血液型:O型

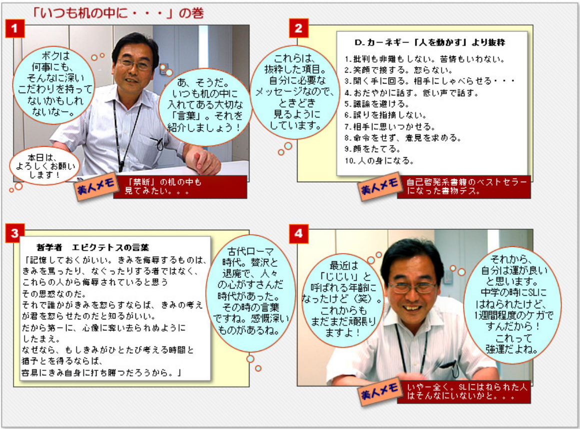
今後のますますの活躍に乞うご期待！
社内で山田さんを見かけたら、ぜひ、お声がけください。
※熱いファンレターも待ってます！

▼「GOGO営業！」バックナンバーはこちら▼

突撃レポート！ 美人広報員が行く！

毎月、担当広報員の独断と偏見で社長を始め、気になる方をご紹介するコーナーです。
今月は、経企部の山岸部長のご登場です。
10年ほど前から、職場がかわっても常に机の中に入れている、大切な「言葉」をご紹介くださいました。
どんな展開になったかは、いつもの4コマで。では、どうぞ！

※突撃してほしい方がいらっしゃる方は、リクエストお待ちしてます！
(本ページ末尾のアンケートのQ5にご記入ください)


「いつも机の中に・・・」の巻
1
ボクは何事にも、そんなに深いこだわりを持ってないかもしれないなー。
あ、そうだ。いつも机の中に入れてある大切な「言葉」。それを紹介しましょう！
本日は、よろしくお願いします！
美人メモ
「禁断」の机の中も見てみたい。。。
2
これらは、抜粋した項目。自分に必要なメッセージなので、ときどき見るようにしています。
美人メモ
自己啓発系書籍のベストセラーになった書物デス。
3
古代ローマ時代。贅沢と退廃で、人々の心がすさんだ時代があった。その時の言葉ですね。感慨深いものがあるね。
4
最近は「じじい」と呼ばれる年齢になったけど（笑）。これからもまだまだ頑張りますよ！
それから、自分は運が良いと思います。中学の時にSLにはねられたけど、1週間程度のケガですんだから！これって強運だよね。
美人メモ
いやー全く。SLにはねられた人はそんなにいないかと。。。

D.カーネギー「人を動かす」より抜粋

1.批判も非難もしない。苦情もいわない。
2.笑顔で接する。怒らない。
3.聞く手に回る。相手にしゃべらせる・・・
4.おだやかに話す。低い声で話す。
5.議論を避ける。
6.誤りを指摘しない。
7.相手に思いつかせる。
8.命令をせず、意見を求める。
9.顔をたてる。
10.人の身になる。

哲学者　エピクテトスの言葉

「記憶しておくがいい。きみを侮辱するものは、
きみを罵ったり、なぐったりする者ではなく、
これらの人から侮辱されていると思う
その思惑なのだ。
それで誰かがきみを怒らすならば、きみの考え
が君を怒らせたのだと知るがいい。
だから第一に、心像に奪い去られぬように
したまえ。
なぜなら、もしきみがひとたび考える時間と
猶予とを得るならば、
容易にきみ自身に打ち勝つだろうから。」

CSRの森

夏本番を迎え、CSR活動も盛り上がってまいりました。岩手県大船渡市での初心者向けパソコン教室や関西支店の出張授業の開催、家族職場参観には前沢社長やシャイニングアークスの選手が登場して子どもたちが大喜び・・・とイベントが目白押しです。

＜つむぎプログラム　初心者向けパソコン教室（第1弾）　7月26日・27日開催＞

NTTPCの本業を活かした被災地支援活動（つむぎプログラム）の一環として、つむぎプロジェクトの活動拠点である岩手県大船渡市において"初心者向けパソコン教室"を開催しました。
全8回のパソコン教室に受講希望が殺到し、定員160名の予約枠が直ぐに埋まってしまい、被災地でのICTに対する関心の高まりを実感。（受講希望者の9割が女性です）
今回、現地の企業・NPO法人のご協力をいただきながら、社員7名が講師として参加し、多くの受講者の方々にWordを使用した暑中見舞いや、Excelを使用した家計簿の作成等について丁寧に説明を行い、大変喜んでいただきました。（当日のアンケート結果はこちら[PDF]）
本施策にご支援・ご協力いただきました社内の数多くの方々に、心より御礼申し上げます。

初心者向けパソコン教室 初開催！

二日目はレイアウトを変えて開催

【遠藤さんコメント】

勝手な解釈かもしれませんが、「一関市出身の遠藤です」と自己紹介をしておいたら、受講者の方の緊張が和らいだのか、はたまた親近感が増したのか気軽に声をかけていただいたように感じました。
寄付金等で復興支援をしてきたつもりですが、こういう形で広い意味で地元の皆さんを更に支援できて大変良かったです。

【是村さんコメント】

これまで震災ボランティア等に参加した事がなく丁度良い機会と思い、パソコン教室のお手伝いをさせて頂きました。
大船渡の町は津波の爪痕が生々しく残り、復興への道のりはまだまだ長いと感じました。
しかし、地元中学生は元気よく挨拶してくれたり、仮設住宅から慌ただしく出勤する会社員やパソコン教室に参加頂いた主婦の方々はとても明るく、ごく普通に生活している様子が伺えました。
この貴重な体験ができた事に感謝し、今後も何か役立つ事ができればと思いました。

【平さんコメント】

少し不安そうに入室されてカリキュラムを受けていた方が、最後印刷して出来上がった暑中見舞いのハガキを見て、とても喜ばれていたのを見て、こちらも嬉しくなりました。
また、今回初めて被災地に行かせて頂きました。
震災から1年以上経過したものの、復興が始まっているのはほんの一部で、まだまだ当時のままの建物や広々と更地となっている元市街地、ガレキの山がとても多いことに正直驚きました。
今回参加させて頂き、貴重な体験をすることが出きました。

【山本さんコメント】

昨年、大津波の映像を見て「何か役に立ちたい」と思っていましたが、被災地へ向かうボランティア募集は、女性の参加はなかなか難しく、そうかといって、社外のボランティア活動に飛び込む勇気もありませんでした。
それから1年が経ち、今回の初心者向けパソコン教室の講師募集があり、「役に立てるかも」と思い参加しました。
被災地は瓦礫がやっと取り除かれたばかりで、建物の横に浸水した後が残っていたり、曲がったガードレールがそのままという状況で、復興の道のりは長そうでした。
でも、パソコン教室に参加した方たちは、みな熱心で、2時間の教室は短く、もっと教えてあげたかったなと思いました。

【小栗さんコメント】

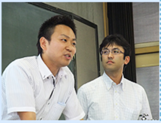
大船渡に向かうバスの中から、津波によって無くなってしまった街、いまだに残る瓦礫の山を見た時は、ショックのあまり声も出ませんでした。パソコン教室については、私たちが初回という事もあり不安もありましたが、最後に"あなたが毎日来てくれたら楽しく覚えられるのに"とおっしゃって頂けたので安心しました。
今回は、被災地の方々の為に何かしたい！と思い参加しましが、私自身にとっても非常に貴重な経験となりました。

＜星翔高校（大阪府摂津市）への出張授業　7月12日・13日実施＞

高校生への出張授業模様

大阪府からの委託を受けて、進路選択前の大阪府内の高校生を対象に、社会の最前線で活躍している方による出張授業等を行う事業をインテリジェンス社が展開しており、その支援企業にIT企業を代表してNTTPCに白羽の矢が立ちました。
高校生の進路選択において、生徒の気付き・発見の一助となる本事業に、CSR活動の一環として関西支店が賛同し、大阪府摂津市の星翔高校への出張授業を実施することとなり、関西支店の須山社員、植田社員が講師としてコンビで参加。
今回は高校一年生が対象であったため、未だ進路選択の意識が弱い生徒もいましたが、大阪特有のボケ・ツッコミが飛び交う大変楽しい有意義な授業となりました。
なお講義の対象は1年生4クラスで、今回実施したのは2クラス。残りの2クラスについては12月13日、14日に実施する予定です。

【須山さんコメント】
「IT の視点から広い視野で進路選択を考える」と言う、非常に難しいテーマであり、はたして高校一年の生徒達がどのような反応を示すか、非常に不安を感じながら講義当日を迎えました。
職業経験の少ない若者に私たちが行っている業務を身近に感じてもらうため、気持ちで伝えるべく、終始、生徒との対話を心がけ、自らの高校時代を振り返りながら話しをしました。
まだまだ、将来の進路先を考えている生徒は少ない状況でしたので、今できることを精一杯励み、将来やりたい事が見つかるまでの礎を築くよう、人生の先輩としてアドバイスをさせて頂きました。



須山さん・植田さんの名コンビで熱弁

【植田さんコメント】
高校一年生を対象に行った今回の出張授業は、今後の進路選択の支援プログラムとして、4社の企業が参加して行われました。我々のテーマは「ICTと私たち」。
メールやネットショッピングなど自分たちの身近で利用している事を中心に、生徒達と対話しながら講義を行いました。休憩時間には「僕はgooでブログを書いている」や「私はパソコンを2台使っている」など、自分の話をしてくれる生徒や、漠然とではあるもののICT業界に興味があるという生徒もいて、少しは彼らの役に立てたのかなと感じることのできる1コマもあり、非常に良い経験になりました。

絶妙のツッコミで笑顔・笑顔

・・

＜NTTPC家族職場参観　8月10日開催＞

今年の家族職場参観は、毎年恒例のプログラムに社長室訪問やシャイニングアークス（NTT Comラグビー部）のイベントも加わって、子どもたちが大盛り上がりの内容になりました。社長室では前沢社長と名刺交換をして、社長の椅子に座って記念撮影。シャイニングアークスの選手の皆さんとはラグビーボールでリレー競争をしたり天井まで持ち上げてもらったりと、子どもたちは元気いっぱい楽しんでいました。
後日、「ラグビー選手がカッコよかった。応援に行く！」、「夏の旅行より楽しかった！（お父さんは複雑な心境・・・）」、「夏休みの自由研究にする」などなど子どもたちからの感想も寄せられて、大好評な家族職場参観となりました。

1.13階事務フロアを見学

2.社長室が幼稚園のよう

3.前沢社長と1日社長の名刺交換

4.社長席でニッコリポーズ

5.NWの仕組みを楽しく解説

6.コールセンタで質問タイム

7.郵便コーナーでスタンプ体験

8.親子で仲良くランチタイム

9.選手の抱っこに大喜び

10.選手からプレゼント

11.選手の皆さんと記念撮影
（クリックで拡大）

12.前沢社長とボール遊び

13.お父さんの職場で名刺交換

14.お母さんのデスクをチェック

15.スタンプラリーでプレゼント

16.最後に皆で集合写真
（クリックで拡大）

・・

＜NTTPC納涼祭withShiningArcs　8月10日開催＞

8月10日の夕刻より興和西新橋ビル11階ラウンジにて、シャイニングアークスの監督と選手の皆さんを招待してNTTPC納涼祭を開催しました。初代ラグビー部長である前沢社長の挨拶に始まり、監督・選手の自己紹介、ラグビーのダイジェスト映像、ラグビー体験（パス/スクラム）、質問コーナーなど、内容は盛り沢山。
初めて間近に見るラグビー選手に、少々引き気味だった方々も、会が進むにつれて積極的に選手の皆さんと交流していたのが印象的でした。総勢100名以上の方々にご参加いただき、とても充実した時間を過ごすことが出来ました。選手の皆さんも「NTTPCは温かい！すごく雰囲気がいい！」と、口を揃えて話しており、シーズン開幕に向けてパワーを貰えたとの事でした。
今回の納涼祭を共催いただいたNTTPC分会の方々、ご協力いただきました関係者の方々、本当にお疲れさまでした。
9月1日（土）の開幕戦（VS東芝ブレイブルーパス戦）より、2012-2013シーズンが始まります！
NTTPC一丸となって応援していきましょう！！まずはサポーターズ倶楽部にぜひご入会下さい！
ご入会手続きはこちら

監督・選手の皆さんと記念撮影
クリックで拡大

納涼祭の模様はこちら[PDF]

林監督と選手の皆さんをご招待

かなりキツいスクラム体験

パワーならお任せ下さい！

……

＜新連載！　ISODAアイ＞

ラグビー部OBの磯田（総務部総務担当）です。
8月31日より開幕する「ジャパンラグビートップリーグ2012-2013」に向けて、ラグビー部OB磯田が注目選手や相手チームのキープレイヤー等を判り易く紹介いたします。
まずは、NTT Comラグビー部ShiningArcsをご紹介！
戦い方：ボールを動かし続けるモーションラグビー。相手より走って数的優位を作り、トライを狙う。
ShiningArcsの強みであるセットプレー（スクラム・ラインアウト）を軸に、試合の最後20分間のプレー精度で勝負する。
キャプテン：友井川 拓（168cm / 70kg）7人制日本代表
プレーの特徴：小さいながらも抜群のスピード、キレのあるランでトライを量産。負けず嫌い。

開幕戦は、言わずと知れた日本ラグビー界を牽引する東芝ブレイブルーパス
【9月1日(土) 19:00～ vs 東芝 秩父宮ラグビー競技場】
戦い方：強いフィジカルを武器に、全員がタックルされても倒れずに継続していくラグビー。
注目選手：マイケル・リーチ（189cm／108kg）ニュージーランド生まれの日本代表選手
威力のあるストライドの大きいラン、みんなが嫌がる痛いプレーを堅実にこなすプレイヤー
まずは開幕戦！土曜日のナイターですので、表参道散策を楽しんだ後に秩父宮でビール片手に、ShiningArcsを応援しましょう！
※もちろんサポーターズ倶楽部へのご入会も忘れずに。

皆さんと一緒にこのコーナーを作っていきたいと思いますので、今後、こんな企画を取り上げてほしいとかご質問・ご意見等ございましたら、お気軽に磯田までご連絡ください。
よろしくお願いいたします。NEXT ONE!!

……

＜みなとパンの日　7月31日開催＞

パンの日には、パンだけではなくカレーやサラダ（予約限定）もあります。定番はポークカレーで、秋からはきのこカレーも登場予定です。一度お試しください。7月のみなとパンの日も、パン、クッキーとも完売いたしました！誠にありがとうございます。

【みなとパンの日7月売上金額】
・Cafe Deux（パン）：￥30,390-（年度累計：￥126,020-）
・工房ラピール（さをり織り、クッキー）：￥8,450-（年度累計：￥36,210-）

＜どれにしようかなぁ・・・＞

＜常連さん＞

お知らせ

展示会『INTER-FOOD JAPAN 2012』に、「セキュアカメラクラウドサービス」を出展します！

飲食業界における国内最大規模の展示会「INTER-FOOD JAPAN 2012」に、
営本より「セキュアカメラクラウドサービス」を出展します。
店舗の監視だけではなく、多店舗を統括しているエリアマネージャーの業務効率化や接客状況の改善・教育のできるツールとして、展示をします。

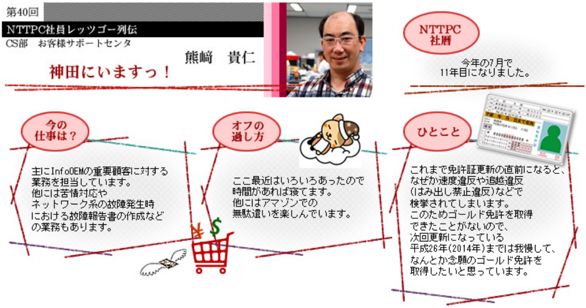
招待券をご入り用の方は、こちら広報チームまで！

本展示会は、試食試飲し放題！の美味しい・楽しいイベントです。
ぜひ、営業活動にお役立てください。

会期：2012年8月29日（水）～31日（金）
会場：東京ビッグサイト（東4～6ホール）
展示会公式サイト：http://www.foodrestaurant-show.jp/tokyo/2012/

NTTPCドキドキリレー

盛り上がってまいりました！
もっと多くの方の顔をPCアイに！というわけで、リレー方式で色々な方をご紹介をしていきます。
主役は勿論、ここで働くみなさんです。次回は誰が登場するかはお楽しみ！



第40回

NTTPC社員レッツゴー列伝

CS部　お客様サポートセンタ

熊﨑　貴仁

神田にいますっ！

NTTPC社暦

今年の7月で
11年目になりました。

今の仕事は？

主にInfoOEMの重要顧客に対する
業務を担当しています。
他には苦情対応や
ネットワーク系の故障発生時
における故障報告書の作成など
の業務もあります。

オフの過し方

ここ最近はいろいろあったので
時間があれば寝てます。
他にはアマゾンでの
無駄遣いを楽しんでいます。

ひとこと

これまで免許証更新の直前になると、
なぜか速度違反や追越違反
（はみ出し禁止違反）などで
検挙されてしまいます。
このためゴールド免許を取得
できたことがないので、
次回更新になっている
平成26年（2014年）までは我慢して、
なんとか念願のゴールド免許を
取得したいと思っています。

★熊﨑さんへのファンレターはこちら。

▼「NTTPCドキドキリレー」バックナンバーはこちら▼

ドキドキ
次はこの方がご指名されました

NW事・技術開発部　**伊藤渉さん**
※マーケティング担当/PCアイ編集部からの連絡をお待ちください！！

発令（採用・転入）のご紹介

8月に発令があった方をご紹介します。
ファンレターを送りたい方は、名前をクリック！！　★=コメントいただいてます！

▲ページTOPに戻る

■8月の発令

平成24年8月1日採用 武田　信
発令事項：営業本部開発営業部担当課長（マーケティング担当）
★コメントはこちら

平成24年8月1日採用 大須賀　隆彦
発令事項：データセンタ事業部ホスティングサービス部（オーダリングプロビジョニングビリング担当）
★コメントはこちら

平成24年8月1日採用 橋本　雄也
発令事項：データセンタ事業部ホスティングサービス部（オーダリングプロビジョニングビリング担当）
★コメントはこちら

平成24年8月1日採用 河村　宇宙
発令事項：カスタマサービス部テクニカルオペレーションセンタ（オペレーション担当）
★コメントはこちら

平成24年8月1日採用 武田　有加
発令事項：データセンタ事業部エンタープライズサービス部（システムインテグレーション担当）
★コメントはこちら

平成24年8月1日採用 三浦　史之
発令事項：データセンタ事業部ホスティングサービス部（サーバプラットフォーム担当）
★コメントはこちら

PCアイ閲読率

▲ページTOPに戻る

▼7月号（7月19日号）の閲読率：全社平均 69.1%／事業部単位 7月19日～8月19日調べ
（前々月号閲読率：66.4%）
※社員・派遣の方が対象です。

（1位）経企：97.0%
（6月号：84.8%）

（2位）総務：93.5%
（6月号：83.9%）

（3位）営本：88.6%
（6月号：85.8%）

（4位）NW事：65.0%
（6月号：63.1%）

（5位）DC事：61.1%
（6月号：59.1%）

（6位）CS部：58.0%
（6月号：55.9%）

勝手に表彰♪

▲ページTOPに戻る

★ 笑顔で賞 ★

4階を覗いたら、美人さん発見！
思わず激写（？）でございます。
DC事 エンタープライズ SI担当上村(祐)さん。今後ともよろしくでーす！

★ 8月賞 ★

今回もでました、突然の撮影でも「いやーんポーズ」。さすが「Mr.合コン」は違います。DC事 エンタープライズ SI担当の 菊池(隆)さんです。
今夜も頑張れよっ！

アンケート♪

▲ページTOPに戻る

PCアイをより良くしていくために、お手数ですがアンケートへご協力をお願いします！
(個人特定はしておりませんっ)

Q1.8月号のコンテンツで面白かったものは何ですか？（複数選択可）

□幹部合宿　□前沢さんから一言！　□イベント・セミナー　□GOGO営業！
□突撃レポート！美人広報員が行く！　□CSRの森　□お知らせ　□NTTPCドキドキリレー
□発令（転入・採用）のご紹介　□勝手に表彰♪　□編集後記

Q2.8月号のコンテンツで参考になったものは何ですか？（複数選択可）

□幹部合宿　□前沢さんから一言！　□イベント・セミナー　□GOGO営業！
□突撃レポート！美人広報員が行く！　□CSRの森　□お知らせ　□NTTPCドキドキリレー
□発令（転入・採用）のご紹介　□勝手に表彰♪　□編集後記

Q3.PCアイで紹介したい案件・活動・施策がありましたら教えてください！

Q4.PCアイへのご意見・ご感想（「もう少しこうした方がいいよ！」等々）をお願いします！

Q5.「突撃レポート！美人広報員が行く！」で突撃して欲しい方がいらっしゃいましたら、部署名・お名前をご記入ください。

Q6.PCアイ編集部より返信が必要な方は、部署名・お名前をご記入ください。

ご記入後、ポチッと押してください

発行：営業本部 開発営業部 マーケティング担当 広報チーム（協力：経営企画部 経営企画担当）

[編集後記]
皆さま、残暑お見舞い申し上げます。立秋とは名ばかりで、まだまだビールのおいしい暑さが続いております。

さて、一緒にビールを飲むと楽しい社員No.1（自称）ではありますが、外のお店ではなく自宅で飲むのも好きでして、今回はビールに合うレシピをひとつ紹介いたします。

【エビシソトーフのふわふわギョウザ】

[ざっくり材料]　※約20個分

- 市販のギョウザの皮：20枚
- 豚ひき肉：1/2カップくらい
- 豆腐：半丁くらい（絹でも木綿でもOK）
- エビ：冷凍の500円玉大のムキエビだと10匹くらい
- しいたけ：2枚くらい（生でも戻した干しシイタケでも可）
- 青じそ：10枚くらい（必須！）
- 鶏ガラスープの素：ティースプーン1杯くらい
- おろしショウガ：半カケ分くらい。チューブだと7~8センチくらい。
- しょうゆ：ティースプーン1杯くらい
- ゴマ油：カレースプーン3杯くらい
- 塩・コショウ：少々

[ざっくりレシピ]
エビは5ミリくらいの幅に切って、しいたけ、青しそはみじん切りに。
豚ひき肉、豆腐、エビ、しいたけ、青しそ、鶏ガラスープの素、おろしショウガ、醤油、塩・コショウを全て混ぜる。
混ぜ合わせた具を皮に包んだら、フライパンで焼く。

※写真はお盆の親族集合の時に作ったものを撮影したものなので、量が多めになっています。

青しそは必須ですが、ネギ、ニラ、パクチー、刻んだトウガラシなどを足してもおいしいです。
タレは普通に、醤油＋酢＋ラー油でどうぞ。さっぱり好きの方にはお酢だけもお勧めです。
お肉の割合が少なくニンニクも使っていないので、ギョウザの割にはサッパリしてます。食欲不振ぎみの方もお試し下さい。

夏の疲れが出始める時期ですが、しっかり食べて体力付けて、残暑を元気に乗り切りましょう！
（C.NAKAYA）

M.ITO

H.TSUZUKI

T.SUGAMA

M.HAYASHI

C.NAKAYA

Y.KIYONO

K.SEKIYA

ｻﾎﾟｰﾀｰ
O.KUROKAWA

ｻﾎﾟｰﾀｰ
M.SATOH

PCアイへのご意見、ご感想、情報提供はお気軽に✉PCアイ編集部までどうぞ

[許可なく転載、転送することを禁じます]
Copyright©2013 NTT PC Communications Incorporated, All Right Reserved.