※社外向けの「PCアイ」はPDFファイルにて掲載いたします。クリックなどの操作は不可となっております。予めご了承ください。

NTTPC
社内広報誌
PCアイ
毎月19日発行（トークの日♪）

## 今月のＩＮＤＥＸ

バックナンバー
過去のPCアイはこちら

2013年4月19日号の内容は:

- ■『特集:お世話になります！総務部オシゴト紹介！』
- ■『特集:新入社員ご紹介』
- ■『SFAを使おう！（CS部編）』
- ■『SFAマニュアルが更新されました！』
- ■『全社キックオフ！！』
- ■『社長メッセージ届いてます！』
- ■『イベント・セミナー』
- ■『GOGO営業』
- ■『プチ情報:ただ今、奮闘中！「大口サービスオーダー」（CS部）』
- ■『大募集！投稿写真でカレンダー！』
- ■『突撃レポート！美人広報員が行く！』
- ■『CSRの森』
- ■『サクライ図書館 今月のおすすめ NEW!!』
- ■『コールセンター HotVoice』
- ■『ランチミーティング潜入レポ！』
- ■『関西支店・釣りバカ大会in和歌山』
- ■『NTTPCドキドキリレー』
- ■『関西寸劇集団現る！inポップコーン』
- ■『お知らせ』
- ■『発令（採用・転入）のご紹介』
- ■『PCアイ閲読率』
- ■『勝手に表彰♪』
- ■『アンケート♪』
- ■『編集後記』

## 特集 お世話になります！総務部オシゴト紹介！

▲ページTOPに戻る

早いもので、もう新年度です。あぁ、こうやって年をとるのね～。
この時期は公私ともに何かと慌ただしい時期ですよね。そんな時に頼りになるのが、なんといっても総務部です。
「でも総務部もたくさん人がいて、誰に何をきけばいいの？」という方も多いはず。
そんな方は必見です。今更聞けない人のために、お仕事と担当者を写真つきで紹介します！！

毎日が熱い！！
いけいけソーム！
私たちのお助けマン、
一挙紹介！
おやぢぃずも
頑張ってます！
森下部長
鯨井部長
メモ：
おサカナ大好き青木さんも総務です！
「還暦過ぎてまさかの大ブレイク、遅すぎた癒し系男子」（by山東ユージ）

| オシゴト/担当 | オシゴト紹介 | お問い合わせ | こっそり情報(by美) |
|---|---|---|---|
| **【ビル・ファシリティ関連】**<br> <br>青木さん | ビルファシリティ全般と、防災・安全対策(BCP)に関することを担当しています。<br>「災害に遭遇したらどうしたらいい？」「机の下にネズミが出た」「蛍光灯がきれた」「落し物を見つけた」そんな時は、遠慮せずお声掛けください！趣味は「釣り」です！ | お問い合わせ | 爆発的にファンが増えてます。「スマートポン」を単語登録しています。 |
| **【複合機、携帯電話】**<br> <br>米倉さん | 4月より携帯電話・複合機を担当しています。複合機利用状況では、皆さんへインタビューさせて頂いています。そのときは、いろいろなご意見もお聞かせください。更なるコスト削減に向け、見える化を推進します。旅費カードは高額な新幹線などの立替えが不要になります。 | お問い合わせ | 手先がとても器用です。ちょっぴり菅原洋一に似ています。 |

| | | | |
|---|---|---|---|
| **【電話、名刺、入館証】**<br> <br>左から村井(岳)さん、渡辺(亜)さん | 皆さんが会社にいるときの身の回りのものを担当しています。異動の時期には社員名簿の更新、新しい名刺の作成、電話の設定変更など諸々なことが集中し、正直てんてこ舞いですが、皆さんをバックアップする立場で一つずつ確実に対応していくことを心がけています。総務のことで誰に聞いていいかわからないときは、お気楽に問い合わせください。 | お問い合わせ | 後ろからタックルをかけるのは、やめてください。 |
| **【組合協議】**<br> <br>左から藪さん、山東さん | 組合(PC分会、Com本部)への時間外労働協議を受け付けております。<br>月間45h超協議は超過見込の3営業日前、年間360h超協議は同約20日前までにお申し込み願います。<br>※前者は2営業日前の協議承認、後者は2週間前の協議承認が必要となるため。 | お問い合わせ | 夫婦問題の相談は受け付けておりません。 |
| **【福利厚生、ライフサポート、自販機】**<br> <br>左から加藤(純)さん、磯田さん | 健康保険(加藤)、カフェテリアプラン関連(加藤)、財形(磯田)、健康診断(磯田)、自動販売機(磯田)、慶弔関連(担当全員)などを担当しています。右記の問い合わせ先にご連絡いただければ速やかに対応します。 | お問い合わせ | 世のマダムたちが放っておきません！ |
| **【契約関連】**<br> <br>左から桜井さん、佐伯さん、小脇さん | 契約の交渉段階から、契約をめぐるイザコザまで(あっては困りますが‥)一丸となってサポートします。特に、トラ党の方のサポート要請は、最優先かつ全力であたります！！<br>(こら、小脇エエ加減にせえよ！！BY法務考査担当一同) | お問い合わせ | 契約書だけでなく、気が向けば、アナタの人生にもツッコミを入れてくれます。 |
| **【勤怠、給与】**<br> <br>左から桐生さん、飯田(有)さん、矢吹さん | ･｢follow操作について聞きたい｣｢引っ越したので通勤費の再申請をしたい｣などの、服務･通勤費関連のお問い合わせは、桐生までお気軽にご連絡ください。<br>･｢扶養手当の申請をしたい｣｢第2口座への振込をしてほしい｣など、給与関連については、飯田(有)までお問い合わせください。<br>･ご出産･育児などに関わる休暇や短時間勤務制度、その他人事･給与制度についてのお問い合わせは、矢吹までお気軽に！ | お問い合わせ | 業務の性質上、社内のオジサマたちに大人気のユニットです。 |
| **【育成、研修、コンテスト】**<br> <br>杉本さん、近藤(祐)さん | 新入社員研修をはじめとして、育成や研修の企画やとりまとめを行っています。また、昨年度から社長表彰となった｢新サービスアイデアコンテスト｣の事務局もこちらです。今年度も実施しますので、応募をよろしくお願いいたします！ | お問い合わせ | 合コンの幹事役は引き受けないことにしています。 |
| **【CSR関連】**<br> <br>いとうさん | 今年度のCSR推進担当も手広く活動します！被災地支援を継続し、時に里山で癒されて、お腹がすいたらパンを販売。子どもたちにNTTPCを紹介したら、皆でラグビーを観戦します。地域の方への絵手紙のお便りやサークル支援も忘れずに。そして今年の締め括りはNTTPCカレンダー製作です。他にもリクエストがあれば、どうぞご遠慮なくCSR推進担当まで。 | お問い合わせ | キャラメルを食べて、歯の詰めものが取れました。 |

総務のみなさん、13階に行ったときは、4649っ！！

## 特集 新入社員ご紹介

▲ページTOPに戻る

4月1日の号外に続き、今年入社された、3名の仲間からコメントをいただきましたので、紹介します。
皆さん、名前をクリックして、ぜひファンレターを送ってください。

**齋藤睦美**
（さいとうむつみ）
- 趣味・特技：ピアノ
- 星座：かに座
- 血液型：A型
- 出身地：福島県

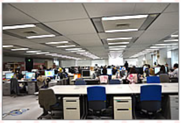
**竹内淳**
（たけうちあつし）
- 趣味・特技：散歩、読書
- 星座：水瓶座
- 血液型：A型
- 出身地：愛知県

**浜田雄一朗**
（はまだゆういちろう）
- 趣味・特技：カラオケ
- 星座：やぎ座
- 血液型：AB型
- 出身地：三重県

## ＳＦＡを使おう！（CS部編）

▲ページTOPに戻る

昨年秋から全社展開しているSFA（営業日報ツール）の投入。
今、全社で使い始め、そろそろ効果が現れてきている部署もあるようです。これは、使う人の意識によって、かなり効果が見込まれるツール！ということで、今回はシステム管理側の目線を含め、CS部での有効利用法を伺いました。



**CS部の啓蒙活動内容を教えてください**

CS部では、法人プレミアデスクでSFAを利用しています。法人プレミアデスクでリテンションしているお客さまで解約を匂わすコメントをいただいたり、不満やご要望をいただいた場合はSFAに記入し、営業担当と共有するようにしています。
また、新規顧客の開拓で訪問のアポを取得したときでも営業とのコミュニケーションツールとして利用しており、その後の商談の進捗もお互いに確認しながら進めています。
SAFが始まった当初から続けており、法人プレミアデスクでは定着しています。

**システム管理の立場として、上手に活用してもらうためのポイントは？**

とにかくできるだけリアルタイムで記入し、管理者も毎日読むことが活用のポイントだと思っています。お客さまからの要望や自分が感じたことを素直に書くだけで上長からのアドバイスや激励の言葉が返ってきます。
お互い忙しいので、すれ違いでコミュニケーションが取りづらいこともありますが、モバイル日報は過去の商談履歴も参照できるので、1から説明する手間も省けるはずです。自分自身の備忘録にもなりますので、忙しい営業ほど上手に活用しています。

【管理側としての取り組みは？】
・利用者（事務局）からの要望に対し、迅速に対応
・見える化・効率化によって「売れる仕組み」の支援

写真は左から：
尾之内部長、澁谷部長、大山課長
（マウスオーバーで日光猿軍団？）

## ＳＦＡマニュアルが更新されました！

▲ページTOPに戻る

またまた、SFAマニュアルがブラッシュアップされています！！
以下、使いやすくなったポイントをまとめます。

営業日報・SFA
投入マニュアルは
こちら！
【Ver.1.6版】
クリック！クリック！

**◎「案件情報」の「サービス区分」の分類を明確化しました**
参照資料をご覧いただき、適切な「サービス区分」を選択してください。

**◎「案件情報」の「競合他社情報」が必須項目に設定されました**
「競合他社情報」が不明の場合は「不明」と入力していただき、
「受注/失注」確定時までに判明した場合には、修正してください。

■SFAに関するお問い合わせはこちら。

## 全社キックオフ！！

▲ページTOPに戻る

全社キックオフが開催されました。

4月8日から15日にかけて、全社統一のキックオフが開催されました。
当日は、前沢社長より今期の目標、今後の具体的な施策の進め方、そして社員に期待することなどを
約1時間に渡り熱弁をふるっていただきました。ホワイトボードに描かれた、我々の今後の組織構成と動きを2輪駆動から4輪駆動への説明も非常にわかりやすく、メモをとる社員の姿も目立っていました。
また、全社共通の営業活動管理ツールの「SFA」を使った「考えて→行って→とって→入れて→使う」の基本スパイラルの重要性を深く教えていただくことができた時間となったのは間違いありません。
特に印象に残っているご言葉は『会社のために働くのではなく「自分の時間を楽しむため」に働いてほしい』ということです。仕事を効率的に進め、自分の好きなこと、大切な人たちのために費やす時間を増やす。まさしくみなさん共鳴できたのではないでしょうか。
また、社員との質疑応答では、イノベーションカンパニーの具体的なイメージなど熱い意見交換が行われました。
次回の「PCアイ」にて各事業部のキックオフを紹介します。

## 「社長メッセージ」届いてますっ！

▲ページTOPに戻る

2013年、新年度の社長メッセージが届いておりますので、みなさん必ずお読みください。
前年度の振り返りと、今後、私たちがトライすべき「3つの改革」がわかりやすく解説されていますので、「B2B2ManyX」の合言葉のもと、すぐに取り掛かるべき実作業が見えてきます。
4月からの組織横断的な取組を実行するときがきました。
全社は一つ！チームワークよく前進していきましょう！

気持ちはひとつ**「ONE PC！」**

ともに
頑張り
ましょう！

## イベント・セミナー

▲ページTOPに戻る

**▼2013年3月26日（水）**
『海外グローバル進出にあたってのIT化セミナーin名古屋』（社外向け）
場所：グローバルビル5F（名古屋）
主催：ISFnet名古屋支社
海外でのIT活用に関心のある方及び中小企業向けにコンサルティングを提供している方を中心として、セミナーを開催いたしました。NTTPCからは、営本・大町部長、宮地主査が参加し、AWS（Amazon Web Service）へのダイレクト接続サービスの紹介や、来年4月にサポートが終了するWindowsXPリプレースなど関心が高いと思われる課題について、お話をいたしました。今後、一部の参加者とは協業などで今後も継続的にコミュニケーションしていく予定です。

NTTPC COMMUNICATIONS
中堅企業における
クラウド化の現状

軽快な「大町節」が響き渡ります。

## GOGO営業！

▲ページTOPに戻る

「営業さんって、どうやって仕事をとってきて、売り上げにつなげているんだろ・・・」
なんていう素朴な疑問を持っている人も多いはず。
そんな営業テクをみなさんに知っていただき、今後の営業活動に役に立てていただければこれ幸いです。
NTTPCの個性豊かな営業方法をぜひ、習得してみてはいかがでしょうか。

### 解決のストーリーを持っている営業に！

～　営業の仕事に範囲を決めない！困った時は山崎にまかせろ！～

**山崎大樹**　（データセンター事業部　エンタープライズサービス部）

久々に、入社のきっかけでも聞いてみましょうかね。

いろいろと経験を積んできましたね。では、営業として「誰にも負けないこの一つ」を教えてください。

**や:**とくに高い志もなく、高校球児で勉強もろくにしなかったので、一発逆転でやれ英語だ！ITだ！と勢いづいて海外の大学を卒業し、日本食が恋しいという不謹慎（？）な理由から帰国しました(笑)。入社エントリーは複数社にしましたが、NTTPCの内定連絡が非常に早かったことが、入社を決定づけるものになりました。初任給も少しよかったかも(笑)。

最初から営業希望だったのですか？

**や:**あ、鋭いご指摘！当時「高い志がない」のはまだ継続しておりまして、そのままOJT研修の流れで、旧インテ事でSEを1年弱やりました。その後は、これまた旧ソ推本でSEをやり、IPセントレックスなるものを扱い営業同行する機会も増え、そして数年後、今のDC事業部の営業になりました。

でも、山崎さんが営業をやっているのは自然な感じがします。

**や:**周りからも「お前はやっぱり営業だろ！」なんてこともしばしば言われていました。SEでも営業同行の経験も踏んでいることから、最初からユーザーさまを訪問することには、全く違和感はありませんでしたね。

それは、協力しあえる仲間がいたからでは？

**や:**確かにその通りで、いつも自分は人やチームに恵まれています。営本の岩田(貴)主査、松本(修)主査、内田(亮)さんは、それぞれに違う個性的な営業スタイルを持ち合わせ、ソ推本時代から影響しあえる良い仲間です。今の担当もそうですね。楽しく刺激しあえる人たちと仕事ができ、とてもよい環境で感謝しています。

なんだか無難にここまで来ている感じもしますが、失敗談もあるはず。

**や:**あります。適当に売って痛い目に会いました(苦笑)。数年前の話ですが、当時、Nグループの商材を扱うことがあり、そのサービス仕様を熟知しておらず、結果、サービスの発注内容を間違えてしまったのです。通常は開通に2か月半かかるものなのですが、工事の立ち会いの時に、回線が全く繋がらず、冷や汗かきました。仕様が違うので、繋がるわけもなく。そこで慌てて発注変更をし、工事をしてもらい、結果なんと3日で開通することができました。でも2か月半が3日だなんてねぇ…(泣)。

**や:**けっこう難しい質問ですね。心がけとして、自分の仕事の範囲を決めないことです。申込書をもらって、はいオシマイでは営業として次がなくなります。ユーザーさまはいつも何かしらを改善したいのは間違いないはず。案件を受注したら、そこから先が勝負になってきます。難しく面倒なご要望でも、解決のストーリーを持っている営業として、ユーザーさまと一緒に成長できるよう努めています。「困ったときは山崎に！」のスタンスにブレはありません。

共通の質問ですが「これは取れそうだ！」という営業の見極めはどこですか？

**や:**ユーザーさまから担当の業務の話や、こうしたい！というご要望が出たときは、比較的確度が高いかもしれません。その場合、営業はコンサル的な考え方を持って接触することが必要になってきます。「よろず相談所」という役割で話を進めると、いい感じになってくる場合が多いです。

最後に、今後の目標を教えてください。

**や:**今、DC事業部もバタバタとしているときですが、これからは「MPF」の時代が到来するのではないかと考えています。NTTPC純性のデータセンターや回線でなくても柔軟に対応できるので、他事業部の営業さんのご協力もいただき、積極的に売り込み、営業案件を進めていきたいです。目指せ！B2B2ManyXで頑張ります！

本日はお忙しい中、ありがとうございました。

【山崎(大)さんはこんな人】
趣味：野球（今度、東京ドームで試合します！）
星座：おひつじ座
血液型：A型

今後のますますの活躍に乞うご期待！
社内で山崎(大)さんを見かけたら、ぜひ、お声がけください。
※熱いファンレターも待ってます！

▼「GOGO営業！」バックナンバーはこちら▼

## プチ情報：ただ今奮闘中！「大口サービスオーダー」(CS部)

▲ページTOPに戻る

またまたCS部･澁谷部長より「**今、土方所長がもがいている**」という情報をいただき、早速真相を探ってみました。今後ブレイクを予感させる「大口サービスオーダー（NTTPCのデリバリー）」なるものに取り組んでいるチームの皆さんを、いち早く紹介します。

**【「大口サービスオーダー案件」ってナニ？】**
全国拠点を持つお客さま（官公庁、流通など）の各事業社、店舗に回線サービスとルーターなど端末の「開通」を関連部署と連携しながら**「納期（早く）価格（安価に）品質（上手く）」**お届けする**「デリバリー業務」**がキーポイントになる案件です。

**【悪戦苦闘しているという噂ですが、一番ご苦労されているところはどこですか？】**
「店長は多忙なので決して話しかけてはいけない！」とか「大雪で現場に行けない…」といった日々発生する「イケナイ（イケてない）」事象に正面から取り組み、大切な「顧客接点」を「調整力」「統制力」といった「人間力」で強化、高度化しています。

日々、奮闘中のみなさん
≪お名前はクリック拡大で確認≫

**【脱･悪戦苦闘のための手段とは？】**
お客さまの要望は多種多様なため、王道や近道は簡単には　見つかりませんが、従来経験を形式知にすることで、案件対応の効率化と品質向上に取り組んでいます。今年度はCS部が注力する「EAI*」も強力な武器として活用していきます。

*EAI= Enterprise Application Integration

**【その他、アピールなど】**
デリバリー業務は地道な業務の積み重ねで信頼と安心を提供するものですが、PC社ビジネスを牽引する「競争力源泉」にもなる業務でもありますので、「NTTPCのデリバリーが好きだからお願いしたい！！」という声が多くなるよう、日々研鑽していきますのでご期待下さい！

土方所長から、
みなさんへプレゼント。
クリック、クリック！

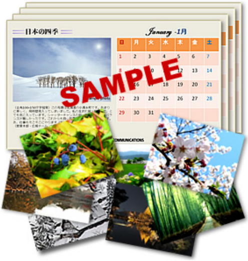
## 大募集！投稿写真でカレンダー

▲ページTOPに戻る

**2014年のNTTPCカレンダーは投稿写真で作っちゃいます！**

CSR推進担当と広報の合同企画としまして、NTTPC写真展（今年春の第8回、今年秋の第9回）に皆さまからお寄せいただく写真で、「2014年NTTPCオリジナル卓上カレンダー」を制作します。
テーマは「日本の四季･日本の風景」。条件は以下の通りです。

-**テーマ:**「日本の四季･日本の風景」
-**応募期間:**2013年2月20日（水）～2013年4月26日（金）※延長しました
-**データ:**jpg形式
-**データサイズ:**2256×1496　以上
※タイトルにコメントを添えてください（全角100-150文字程度）
-**枚数:**おひとりさま何枚でもエントリー可能
-**投稿先:**総務部CSR推進担当宛てにデータをメールにてお送りください



ご投稿いただいた写真は、NTTPC写真展として興和西新橋ビル1Fロビーに展示し、お客さま･社内からの投票、CSR推進担当、広報によって各回6作品･計12作品を選出します。選出された作品は、好評賞として表彰、副賞を授与いたします。
なお第8回NTTPC写真展の詳細につきましては、別途CSR推進担当からお知らせいたします。

デジカメを持ってお出かけする方も多いと思います。昔撮った美しい風景、撮り溜めたままになっている逸品なども大歓迎！
来年のカレンダーを皆さまの力作で飾りませんか？
お問い合わせ先：総務部･CSR推進担当まで。

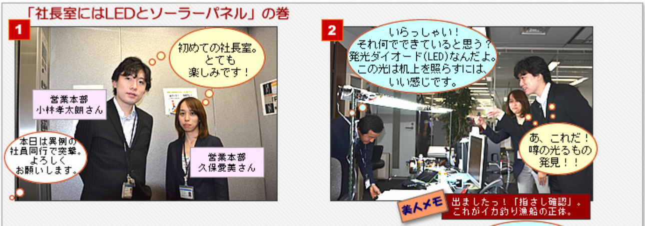
## 突撃レポート！ 美人広報員が行く!

▲ページTOPに戻る

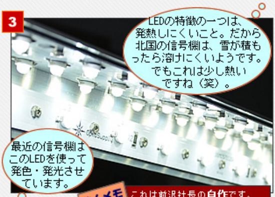
毎月、担当広報員の独断と偏見で、社長を始め気になる方をご紹介するコーナーです。
今月は、実はこのコーナーでは初めてのご登場、前沢社長です。
今回は、美人広報員もいつになくハリキリまして、社員と一緒に社長室を突撃し、謎の正体を解明してきました。
一緒に同行したのは、営業本部･久保(愛)さん、小林(健)さんです。
さて、どんな展開になったかは、いつもの4コマで。では、どうぞ！

★こっそり情報：
実はある社員から「社長室にイカ釣り漁船のようなヒカリがあるので突撃してほしい！」と熱いリクエストが編集部に届きました。そのご本人曰く「自分はシャイゆえに、とても一緒に突撃はできない」とのことで、代理で行ったしだいでございます。

※突撃してほしい方がいらっしゃる方は、リクエストお待ちしてます！
（本ページ末尾のアンケートのQ5にご記入ください）


「社長室にはLEDとソーラーパネル」の巻
1
初めての社長室。とても楽しみです！
営業本部 小林孝太朗さん
本日は異例の社員同行で突撃。よろしくお願いします。
営業本部 久保愛美さん
2
いらっしゃい！それ何でできていると思う？発光ダイオード(LED)なんだよ。この光は机上を照らすには、いい感じです。
あ、これだ！噂の光るもの発見！！
美人メモ
出ましたっ！「指さし確認」。これがイカ釣り漁船の正体。

3


LEDの特徴の一つは、発熱しにくいこと。だから北国の信号機は、雪が積もったら溶けにくいようです。でもこれは少し熱いですね（笑）。
最近の信号機はこのLEDを使って発色・発光させています。

美人メモ　これは前沢社長の**自作**です。せっかくなので、ちょっと拡大。

4

これは小さなソーラーパネル。サービスも同様で、普段から使って良し悪しを知り開発につなげる！2人とも営業でしたね。今後の活躍も期待しています！
今度、アキバで社長を見かけたら、声をかけます！
なるほど…確かにそうですね。頑張ります！

美人メモ　カセットボンベで発電する技術の話も伺いました。感動。

## CSRの森

▲ページTOPに戻る

新しい年度となり、気持ちを新たにされた方も多いかと思います。心機一転ということで、NTTPOのCSR活動にもご参加いただけましたら幸いです。さて今回は、NPO法人 防災・市民メディア推進協議会の活動を中心に、駅伝大会やテニスサークルの活動模様などについてご紹介します。

### ＜NPO法人 防災・市民メディア推進協議会の活動紹介＞

つむぎプロジェクトで取り組んできました防災・市民メディア実証実験の流れから、大船渡市の企業などと連携して、昨年8月、NPO法人 防災・市民メディア推進協議会が設立されました。当NPOの設立にあたっては、営業本部の福山課長・雨宮主査らが中心となり、関係企業などへの働きかけを精力的に行ってきました。その事業目的は、岩手県大船渡市その他の地域に対して、防災・市民メディアに関する事業を行い、平時の地域コミュニティの活性化や災害時の情報伝達の確保に寄与するとともに、地域そのものの活性化に向けた貢献活動を行うことにあります。今回、ますます活発になっています当NPOの活動についてご紹介します。

**【大船渡コミュニティFM局が開局　4月5日】**

4月5日（金）正午より、当NPOはコミュニティFM局「FMねまらいん」（87.5MHz）を開局しました。これは今年3月で終了した臨時災害FM「おおふなとさいがいエフエム」から移行したもので、岩手県沿岸部で開局第1号のコミュニティーFM局になります。今後は、大船渡市が整備する情報通信網の一つとして防災情報が配信されるとともに、身近な生活情報や地域のイベント情報なども放送され、地域密着・双方向の運営が展開される予定です。
なお名称の「ねまらいん」は公募で決められたもので、気仙地方の方言で「まあ座って」の意味があり、放送を聞いてリフレッシュして欲しいなどの願いが込められています。

インタビューを受ける福山課長

FMねまらいん開局！

**【シンポジウム大船渡市発「防災・市民メディアの可能性について」開催　3月16日】**

防災・市民メディアを語る福山課長

シンポジウム告知チラシ
≪クリックでPDFファイルが開きます≫

3月16日（土）大船渡市にて、当NPOの主催により、「防災・市民メディアの可能性について」をテーマにしたシンポジウムが開催されました。本シンポジウムでは、情報通信技術を活用した防災および地域情報化に向けた取り組みについての谷脇総務省審議官の基調講演や、戸田大船渡市長、齊藤さいとう製菓専務などを交えたパネルディスカッションなどが行われました。当日は県内外から約50名の方々が来場され、多くの活発な意見が出されるなど、非常に有意義なシンポジウムになりました。

**【共感連鎖プログラムの提供】**

被災メーカーの商品を買って、被災地を応援しましょう！
毎年のお歳暮やお中元の品、企業のイベントでの配布物など、被災メーカーの商品を購入していただくことが、被災地支援につながります。特別な支出をせず、もともとある予算で被災地支援をしてみませんか？ その売上の10%は被災地支援活動団体への寄付財源に、後は全て参加メーカーの売上となり、事業再生に役立てられます。このような主旨で、当NPOが運営しています共感連鎖プログラムショップをご紹介します。
あの有名な、さいとう製菓の「かもめの玉子」も買えますよ！
◇共感連鎖プログラムショップhttps://www.kyoukan-rensa.com/

さいとう製菓「かもめの玉子」

共感連鎖プログラム

### ＜Athlete　NTTグループ　本社駅伝大会　4月13日開催＞

NTTグループのメジャー駅伝大会である「第72回NTTグループ本社駅伝大会」に、陸上サークルAthleteから3チームが参加。選抜チーム「Athlete」が全体397チーム参加の中、第9位となりました！今回は故障者が多い中で、一桁順位の大健闘です。頑張りました！ 選抜チームの他、今回は陸上経験者やラグビー経験者も新たに参加メンバーに加わり、「OH!シャンズ13th」が110位、「NTTPCコミュニケーションズA」が184位と、こちらもなかなかの成績を収めました。陸上サークル盛り上がってきました～。次回は、「東日本大震災復興支援チャリティ駅伝大会」に出場します。結果をお楽しみに！

選抜チームAthleteメンバー
≪クリックで拡大≫

陸上サークルAthleteの皆さん
≪クリックで拡大≫

アンカー山中さんの力走

## <テニスサークル合宿 3月30、31日開催>

千葉県東金のエストーレホテル＆テニスクラブで、テニスサークルが毎年恒例の合宿を行いました。総勢25名の参加で、特に今回はご家族での参加が多く、子どもたちが元気いっぱい走り回る中、アットホームな雰囲気でテニスの技術を鍛錬しました！？もちろん単身での参加も歓迎ですよ。（子どもの相手は必須！）ラケットがようやく持てる子どもから管理職やOBまで、気兼ねなくテニスを楽しめるサークルです！この春からは体を動かしたいという方、経営企画部の濱竹さんまで。

ナイスショット！

みんなと記念に
≪クリックで拡大≫

楽しい合宿でした！
≪クリックで拡大≫

## <音楽サークル 平林事業部長＆下村部長 送別会ミニライブ 4月12日開催>

4月1日付けでNTTコミュニケーションズにご栄転された平林事業部長と下村部長の送別会が、DC事業部主催で開催されました。そこで執り行われたのが、音楽サークルmusicians（DC支部）のミニライブ。メンバーは感謝の思いを込めて、2曲演奏を披露しました。musiciansでは月に1回、合同練習会が開催されているのですが、平林事業部長は自らスケジュールを空けて、この活動に参加されたこともあるそうです。もしかしたら、今後も何かしらのイベントへの出張演奏があるかもしれませんね～。
音楽サークルmusicians、メンバー募集中です。DC事業部星野さん、小野さんまで。

ドラム担当は長さん

いつになく真剣な小野さん

星野さん率いる
musicians（DC支部）！

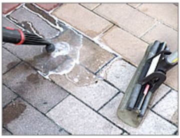
なんだか凛々しい…
田宮さん＆小林（野）さん

## <サークル紹介>

現在NTTPCには、13の社内公認サークルがあります。
ゴルフ、テニス、陸上（Athlete）、野球（NTTPC Nets）、釣り（PC船釣同好会）、サッカー（RUMBA TOKYO）、英語クラブ、フットサル（FC ATACANTE）、バスケット（Boston Lobsters）、関西ゴルフ、モータースポーツ、フットサル（オンデ+α）、音楽（musicians）と、よりどりみどり勢揃いです。新年度から心機一転、何か始めたい！という方、サークル活動はいかがですか？サークルでは社員、パートナー社員、若手社員、ベテラン社員とかの立場や年齢は全く関係ありません。春は出会いの季節、サークル活動で素敵な出会いがあるかも！？ PCアイで紹介して！もしくは詳しく知りたい！というサークルがありましたら、CSR推進担当まで。

## ＜やめよう！歩行喫煙キャンペーン　3月21日開催＞

久しぶりに「やめよう！歩行喫煙キャンペーン」に参加しました。今回は新橋・内幸町周辺で、近隣の町会・自治会、地域の企業、団体から約300名が参加して清掃活動などを行いました。NTTPCの役割は、本キャンペーンへの参加以来、初となるガム痕除去担当。専用のガム痕除去マシーンを使って、スチームと洗剤を当てて除去していきます。無いようでよく見てみると、道路には多数のガム痕がありました。これを一つ一つ除去していくのは、とても地道で根気の必要な作業です。皆さま、タバコもガムもポイ捨てはやめましょうね～。



ガム痕除去マシーンで道路を綺麗に

"芝次郎"も頑張ります！

## ＜みなとパンの日　3月26日開催＞

昨年度のパンの日も無事終了。昨年度のみなとパンの日、神田パンの日の売上合計金額は、60万円を超えました！本当にありがとうございます。ランチにまとめてカレーを注文される方や、ご家族へのお土産に好評とクッキーやラスクを大量に購入される方など、多くの方々にご協力いただきました。

※西麻布作業所さんは製菓作業部門が休業とのことで、今回をもって出張販売はお休みです。長らくのご愛顧ありがとうございました。

**【みなとパンの日3月売上金額】**

- ・Cafe Deux（パン）：￥30,160-　（年度累計：￥360,260-）
- ・工房ラビール（さをり織り、クッキー）：￥7,800-　（年度累計：￥104,810-）
- ・西麻布作業所（クッキー、ラスク）：￥6,000-　（年度累計：￥40,300-）

パンのご購入ありがとうございます！

クッキーのご購入ありがとうございます！

## サクライ図書館　今月のおすすめ　New

▲ページTOPに戻る

読書好きのみなさま、大変お待たせいたしましたーっ！新コーナーが始まっちゃいました。
ついに、あのサクライ館長（法務・桜井主査）のご登場です！！
ここ数年、気になる書籍がてんこ盛り。でも、何を読んだらいいの？と思っているアナタ。そんなときは、サクライ図書館のおすすめ書籍はいかがですか？ 館長からのポイントを参考に、知的好奇心を高めチャオッ！

サクライ館長の
おすすめポイント！

【館長プロフィール】
A型。さそり座。名古屋生まれ。インドア派で人見知り。歴史好き。

最初なので、いま手元にある本のうち一番古いものを取り上げます。
この本は、もう古典といっていいSF小説で、最初に読んだのは中学生の頃でした。当時少年チャンピョンに連載されていた萩尾望都のコミックを立ち読み・・「おもしろそうだけど、やっぱ原作の方がかっこいいよねぇ」という中二病的な動機で買ったものです。それからン十年、コミックも含めればなんど読んだかわからないぐらい読みかえしていて、この作品に対する印象や感想も齢とともに変わっていきました。
あらすじ・書評は、ググってもらえばいくらでも見つかるので、ここではいくつかのキーワードをのせるだけとしておきます。
「超越者」「終末と救済」「無限と永劫」「絶望の彼方」
こんな感じで哲学的な雰囲気イッパイの作品ですが、興味があれば読んでみてください。ただ、内容が小難しいうえに、そこそこ古い作品なので文章もイマドキの本にくらべるとかなり読みづらくなっています。読書に慣れていない人や時間のない人は、コミック版のほうがカンタンに読めると思います。ちなみに、小説、コミックいずれも再版されてますので、わりとかんたんに入手できます。
■コミックはこちら:「百億の昼と千億の夜（光瀬龍、萩尾望都）秋田文庫」

◇今月のおすすめ◇

**「百億の昼と千億の夜」**光瀬龍

光瀬龍
百億の昼と千億の夜

（ハヤカワ文庫JA）

## コールセンター HotVoice

▲ページTOPに戻る

毎月、コールセンターには約5000件以上ものお問い合わせがきます。
みなさんがこれを読んでいる時間も、スタッフがフル回転でお客さま対応をしているのです。
しかしながら、私たちは入電の内容を知る機会が少ないのも事実。
NTTPCで働く皆さま全員に、貴重な生の声（抜粋版）をお届けします。
今回も「お客さまからのご要望」と「お礼」です。

**≪お客さまからのご要望≫**
・NTTPC社内版のみ閲覧可能

**≪お礼≫**
・NTTPC社内版のみ閲覧可能

## ランチミーティング潜入レポ！

▲ページTOPに戻る

最近よく耳にする「ランチミーティング」。気になってしょうがなかったので、ちょっとだけ潜入してきました。皆さん一緒にお弁当を囲んで、和気あいあいムードで真剣な話をする、という雰囲気のようです。この日の筆者の相談ごとに、みなさん真剣に考えてくださいまして、とても貴重なご意見をたくさんいただきました。ありがとうございます！ついでに、ちゃっかり写真撮影をしちゃいましたので、この場を借りて紹介しちゃいます！
＊男子は食べるの早い。

和気あいあいムードです

「おいおい、この写真何に使うんだ！」と ツッコミをいただいた瞬間

## 関西支店・釣りバカ大会　in 釣堀（和歌山マリーナシティ）

▲ページTOPに戻る

3月30日に関西支店で開催された、「釣りバカ大会 in釣堀和歌山マリーナシティ」の様子をご紹介しまーす♪

当日は、チョイ晴れ。雨の予報もクツガエス!!・・・これも日頃業務に精進している関西支店のパワーなのか？春休みということもありお子さまを含め、なんと30名が参加。中には、たくさん釣れることを期待して、夜も寝れずに参加された方もいらっしゃいました。（高橋さん!?）
結果、、、大・大・大満足!!?
釣り初心者も多かったのですが、平均2匹（最高は松阪主査6匹）の真鯛、ハマチをゲットしました。
※ちなみにボウズは若干3名・・・、名誉のため、名前は伏せておきます。（釣堀店長のご厚意でボウズの方へ真鯛がプレゼントされました）
写真をアップしましたので、ご興味のある方は、ぜひご参加ください♪
【コメント投稿：関西支店・田野さん】

釣りバカ全員集合ーっ！
≪クリックで拡大≫

*全ての写真がクリックで拡大

エサはこんなん
≪マウスオーバーで…≫

塩焼きじゃーい！！ほろ酔い、もろ酔い、成果は上々！
（福田支店長）

おじいちゃんと仲良しお孫さん
（植田さん子＆郷野課長）

やったぜ～！！
（森田主査）

やった～♪♪
（森田主査長女）

将来親子で釣りバカ？
（松阪主査親子）

おばちゃんと遊ぼう！！
（田中さん＆松阪主査長男）

最後においしくいただきました（ゴチ！）
ありがとうございました！

終了後、屋台でモリモリ♪
（匿名希望の七條さん）

## NTTPCドキドキリレー

▲ページTOPに戻る

盛り上がってまいりました！
もっと多くの方の顔をPCアイに！というわけで、リレー方式で色々な方をご紹介をしていきます。
主役は勿論、ここで働くみなさんです。次回は誰が登場するかはお楽しみ！

第48回

## NTTPC社員レッツゴー列伝

営業本部　システムエンジニアリング部

**いとうまさる**　**3階にいるけど、8階もスキです。**

**NTTPC社暦**

7年目になります

**今の仕事は？**

文教案件のSE業務です。

**オフの過し方**

モデルガンをいじったり、
アウトレットに出かけたりします。

**ひとこと**

8Fラボの居心地が良く、
時折出没しますので、
仲よくしてください。

★伊藤大さんへのファンレターはこちら。

▼「NTTPCドキドキリレー」バックナンバーはこちら▼

ドキドキ　次はこの方が指名されました　▶　営業本部　坂本義幸さん
※広報チーム/PCアイ編集部からの連絡をお待ちください！！

## 関西寸劇集団現る！in ポップコーン

▲ページTOPに戻る

**▼2013年4月17日(水)**

関西支店・福田団長率いる、自称「表現者」たちが、突如11階のポップコーンに出現しました。
これはCMO体制スタートのキックオフの第二部のメインイベント。川本総監督のもと、演出をはじめ、音声から衣装までしっかりとキャスティングされたパフォーマンス集団です。ちょっとしたパロディで、シャイニングアークスならぬ「謝意人具握手」の選手たちが、競合チームと戦うというストーリーに仕上がっていました。CTO・CMO体制の話も盛り込みながらのお話は、今後の展開がますます楽しみです！！今後、みなさんのところにも、ときどき出没するかもしれません。その時は、広いココロで受け入れてください(笑)。

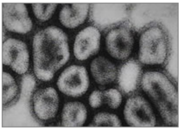
「これだけやるために来ました。。。うそです」
（by福田支店長）

## お知らせ

▲ページTOPに戻る

### 鳥インフルエンザについて(総務部発)

中国において鳥インフルエンザ(H7N9)に感染した患者が確認されました（4月1日付WHO）。これにより、総務部より「鳥インフルエンザの発生に対する考え方について」が発行されております。詳しくはガルーンの該当掲示を、必ずお読みください。
◎厚生労働省のHPにも専用ページが設置されました。ぜひご利用ください。



### 社内業務用端末のWindows7化について(CS部発)

WindowsXPのサポート終了日（2014年4月8日）まで1年をきりました。
情報マネジメント担当では、引き続き業務用端末のWindows7化を以下の通り実施致します。

**【1】対象端末**
・Infocube利用の手引き（端末管理）において定義される業務用端末
※Skyseaなどを介して収集したインベントリ情報を元に入替対象を選定

**【2】入替方式**
対象端末を利用している方へ個別に情報マネジメント担当より連絡します。その際に入替の段取りなどをご案内いたします。

**【3】その他**
・新端末は旧端末との入替えとなります
・旧端末を継続利用することはできません
・WindowsXP OSの配布は行いません
・旧端末が固定資産登録されている場合は、除却処理後に返却をお願いたします
・OS依存のある社内システムにつきましては、各システム主管部署においてシステム改修などの対応をお願いいたします

■環境要件一覧(情報マネジメント担当システム主管分
■お問い合わせはこちら

## 発令（採用・転入）のご紹介

▲ページTOPに戻る

発令があった方をご紹介します。
ファンレターを送りたい方は、名前をクリック！！　★=コメントいただいてます！

**■4月の発令**

平成25年4月1日付岩田陽仁
発令事項：営業本部チャネル営業部担当課長(第一営業担当)
★コメントはこちら

平成25年4月1日付三上勝正
発令事項：ネットワーク事業部サービス開発部主査(プロダクトサービス開発担当)
★コメントはこちら

平成25年4月1日付庄司洋一郎
発令事項：営業本部開発営業部勤務(マーケティング担当)
★コメントはこちら

## PCアイ閲読率

▲ページTOPに戻る

▼3月号(3月19日号)の閲読率：全社平均 94.0%(3月19日～4月18日調べ)
(前々月号閲読率：72.5%)
※社員・派遣の方が対象です。

(1位) **総務：100%(6か月継続中)**
(2月号：100%)

(2位) 営本：97.6%
(2月号：98.5%)

(3位) 経企：97.0%
(2月号：97.0%)

(4位) DC部：94.3%
(2月号：67.1%)

(5位) CS部：91.7%
(2月号：58.3%)

(6位) NW事：91.5%
(2月号：61.6%)

## 勝手に表彰♪

▲ページTOPに戻る

★ 4月賞 ★

でしたっ！DC事・飯塚(礼)さんです。最近はファンも多く、今回もその方たちのリクエストにお応えすべく、撮影してきちゃいました。今後とも、とろしくどーぞです！！

★ 2人だけの密室de賞 ★

先日、エレベーターでの張り込み中にちょうど乗ってきたのが営本・中林部長。2人きりの密室、楽しかったですね。ぶちょっ★

## アンケート♪

▲ページTOPに戻る

PCアイをより良くしていくために、お手数ですがアンケートへご協力をお願いします！
(個人特定はしておりませんっ)

**Q1.4月号のコンテンツで面白かったものは何ですか？(複数選択可)**

□特集：お世話になります！総務部オシゴト紹介！　□特集：新入社員ご紹介
□SFAを使おう！(CS部編)　□SFAマニュアルが更新されました！
□社長メッセージ届いています！　□イベント・セミナー　□GOGO営業！
□プチ情報：ただ今奮闘中！「大口サービスオーダー」(CS部)
□大募集！投稿写真でカレンダー！　□突撃レポート！美人広報員が行く！
□サクライ図書館NEW！！　□CSRの森　□コールセンターHotVoice
□ランチミーティング潜入レポ！　□関西支店・釣りバカ大会in和歌山
□NTTPCドキドキリレー　□関西寸劇集団現る！inポップコーン
□お知らせ　□発令(採用・転入)のご紹介　□PCアイ閲読率
□勝手に表彰♪　□編集後記

**Q2.4月号のコンテンツで参考になったものは何ですか？(複数選択可)**

□特集：お世話になります！総務部オシゴト紹介！　□特集：新入社員ご紹介
□SFAを使おう！（CS部編）　□SFAマニュアルが更新されました！
□社長メッセージ届いています！　□イベント・セミナー　□GOGO営業！
□プチ情報：ただ今奮闘中！「大口サービスオーダー」（CS部）
□大募集！投稿写真でカレンダー！　□突撃レポート！美人広報員が行く！
□サクライ図書館NEW！！　□CSRの森　□コールセンターHotVoice
□ランチミーティング潜入レポ！　□関西支店・釣りバカ大会in和歌山
□NTTPCドキドキリレー　□関西寸劇集団現る！inポップコーン
□お知らせ　□発令（採用・転入）のご紹介　□PCアイ閲読率
□勝手に表彰♪　□編集後記

**Q3.PCアイで紹介したい案件・活動・施策がありましたら教えてください！**

**Q4.PCアイへのご意見・ご感想(「もう少しこうした方がいいよ！」など)をお願いします！**

**Q5.「突撃レポート！美人広報員が行く！」で突撃して欲しい方がいらっしゃいましたら、部署名・お名前をご記入ください。**

**Q6.PCアイ編集部より返信が必要な方は、部署名・お名前をご記入ください。**

ご記入後、ポチッと押してください

発行：営業本部 開発営業部 マーケティング担当 広報チーム（協力：経営企画部 経営企画担当）

2012年10月号から、この「編集後記」はPCアイ編集部によるチャレンジ企画「リレー小説」をスタートさせました。
各担当者の個性が豊かな内容で、皆さまに楽しんでいただければ幸いです。

**[編集後記：リレー小説　第7回]**　（▼前回のストーリーはこちら）

「…え？」あまりの唐突な話に、二の句が出てこなかった。

「はは、いきなり言われてもビックリするよねぇ…」
「生、お待たせしましたぁー！　おしぼりとお通しもお持ちしましたのでぇ～」
微妙な空気の出鼻を、タイミング良く店員が挫いてくれた。

「あぁ、ありがとぉ～。ささ、久し振りなんだし 乾杯しようよ 大介くん！」
店員が置いていった おしぼりを渡しながら香織は不自然に明るく振舞った。
「それでは、いつぶり？高校卒業ぶり？の再開に乾杯ぃ～」
静かにカチンと音を立てジョッキを重ねたもの、大介の頭の中では先程の言葉が駆け巡っていた。
「…。で、ストーカーって…？」
受けとったままだった おしぼりを広げながら、大介はおもむろに訊いてみた。
「あぁ、はは はぁ～」ぎこちなさを伴いながら溜息ともとれる言葉が香織から絞り出されていた。
「うん。。。。仙台でねぇ。。。。」
話を聞くと、仙台で働いてた会社の同僚が、とある会社の飲み会を切っ掛けに会社携帯にメールしてくるようになり始めたのだが、内容が徐々に親密なものになっていったらしい。はじめは『また飲みに行きましょう！』と社交辞令ともとれる内容だったのだが、徐々に二人での食事に誘われだした。当時、大学時代から交際していた彼氏と別れて間もないこともあり、男女関係に少し距離を置きたい時期で、仕事や、通ってもいない習いごとが忙しいからなどを理由に断り続けていたのだが、彼は諦めなかった。断り続けるのも仕事がやりにくくなるからとおもい、その後 何回かは二人で食事したらしい。

「そっかぁ～。確かに仕事がやりづらくなると、って思っちゃうよねぇ」
「うん。。。。でも、そこまでは まだ良かったんだけどねぇ～。。。。」

今まで気付かなかったが、香織は紫の石がついた珍しい形の指輪をしていた。（確かドコモショップのカウンターの時はしていなかったよな。。。？）香織は左手で、その石を撫でながら、話しを続けた。
「オフィスのそばで待ち伏せされたりねぇ～。最寄りの駅でも待たれてたのぉ。。。。『今日は誰と会ってたんだ？』とか聞いてきてさぁ～」

香織は俗にいう小悪魔系という女性ではない。だが持ち前の明るさや、馴れ馴れしさを思わせ振りと勘違いする男性がいてもおかしくはないと大介は思った。（ただ本人にはその自覚が全くないのだろうが。。。。）
「つい何ヶ月前なんか、今 家の傍だから今から行く！とか電話かかってきてねぇ～。。。。」

つづく。。。

（ M.HAYASHI）

M.ITO

H.TSUZUKI

T.SUGAMA

M.HAYASHI

Y.KIYONO

ｻﾎﾟｰﾀｰ
O.KUROKAWA

ｻﾎﾟｰﾀｰ
M.SATOH

PCアイへのご意見、ご感想、情報提供はお気軽に✉ PCアイ編集部までどうぞ

[許可なく転載、転送することを禁じます]
Copyright©2013 NTT PC Communications Incorporated, All Right Reserved.