※社外向けの「PCアイ」はPDFファイルにて掲載いたします。クリックなどの操作は不可となっております。予めご了承ください。

NTTPC 社内広報誌
PCアイ
毎月19日発行（トークの日♪）

【緊急告知】

NTT Communications ShiningArcs

本日、7月19日（金）

シャイニングアークス参上！

いよいよラグビーシーズンの到来です！！

本日午後、シーズン**直前の筋肉**と共に、今期に向けた意気込みを語るべく、シャイニングアークスの選手たちが、みなさまのオフィス（西新橋・神田）に伺います。
今シーズンも皆さまの**熱い応援**を、よろしくお願いいたします！！

※14時過ぎから、各階に伺います！
※同日にComの関西支店（中之島ビル）にも選手が伺います！

今月のＩＮＤＥＸ

バックナンバー 過去のPCアイはこちら

2013年7月19日号の内容は:

■『特集：祝・社長表彰（2013年度上期）』
■『新組織長紹介！』
■『ガンバってますOJT研修＆ご両親にありがとう！』
■『GOGO営業』
■『プチ情報：WebARENA 全面リニューアル！』
■『突撃レポート！美人広報員が行く！』
■『おじゃましまーす。ご近所さん訪問！』
■『CSRの森』
■『大募集！投稿写真でカレンダー！（後半の部）』
■『短期集中講座「通信の秘密完全マスター」（第2回）』
■『サクライ図書館 今月のおすすめ』
■『目指せサービス向上！お客様サポートセンタより』
■『灼熱の自販機キャンペーン2013』
■『ちょこっとブレイク〜♪』
■『NTTPCドキドキリレー』
■『イベント・セミナー』
■『経営会議より』
■『発令（採用・転入）のご紹介』
■『PCアイ閲読率』
■『勝手に表彰♪』
■『アンケート♪』
■『編集後記』

特集 祝・社長表彰（2013年度上期）

▲ページTOPに戻る

毎年9月に開催されていました恒例の「社長表彰」は、年2回に拡大され、今年は少し早めの7月に開催されました。
以下、受賞案件と受賞者のみなさまを紹介します。（集合写真はクリックで拡大します！）

【NTTPC社内版のみ閲覧可能】

新組織長ご紹介！！

▲ページTOPに戻る

7月1日にNTTPCに着任した、組織長のお2人を取材してきましたので、さっそくみなさんに紹介しまーす！！

【突撃インタビュー・その1】

【Q1.NTTPCの第一印象を教えてください】
着任初日、7月1日はちょうど社長表彰の式典でした。
受賞者のみなさんからのコメントが、とてもNTTPCらしく勢いがあり、エネルギッシュで熱いものを感じました。また逆に、通常の業務に入ると、会議・打ち合わせもたくさんあり、「重厚」「固い」というイメージも持ち合わせている会社だと感じています。このコントラストが印象的な組織だと感じています。

【Q2.社員のみなさんに期待することは？】
「仕事を楽しく！」ということです。どうしたら自分の仕事が楽しくなるのか、真剣に考えてほしいと思います。自分にとって関心がある事・物は、とても楽しく感じられませんか。それと同じで、自分がどうやったら担当の仕事に関心をもてるか、をいつも心において会社での毎日を「楽しい仕事」に変えましょう！

【Q3.ご自分を動物に例えると？】
理想的には「イヌ」かな…。
とても高い社会性を持っている生き物だと思います。感情や表情も豊かで、褒める、認める、命令するなどの概念を持ち合わせているし、群れの中での自分の立ち位置を理解しています。この習性のおかげで古くからヒトに愛されてきたのですね。こんなふうな人間でありたいと思います。

【Q4.休日の過ごし方は？】
買い物にいったり、妻と家事を分担したりと、家のことをやりながら過ごすことが多いかもしれません。また、サイクリングも好きで、近くの「見沼田んぼ」を走ると、とても気分がいいですよ！余談ですが、自宅のある北浦和は実は昔「紅赤」と呼ばれた、サツマイモの金時の発祥の地なんです。1898年ころの話ですね。金時を口にするとき、たまには思い出してください！

【Q5.急所はどこ(何)ですか？】
近年、思い出せないことが多くなってきたかも…。

【Q6.最近泣いた理由は？】
何かのテレビ番組をみているときだったと思う。しかし、それも思い出せない…(泣)。

【Q7.最後に一言お願いします】
総務部の役割は、みなさんが快適に仕事ができる環境を作ることです。あえてそれを意識させないくらいの自然な存在で、しっかりと支えていきたいと考えています。ふと気が付くと「あれ、良くなってる！」と感じられるように、我々自身が先に気が付き、先手を打てる総務部でありたいと思います。今後とも、よろしくお願いいたします！！

・・・・・・

【突撃インタビュー・その2】

カスタマサービス部
企画部/カスタマサービス部
安藤博樹部長

【Q1.NTTPCの第一印象を教えてください】
コムにはNTTPCで働いた人がたくさんいます。みなさん同じくして言うのは「NTTPCが好き」だということです。機会があれば、戻りたいと思っている人も多いです。NTTPCは皆さんの自由な発想で、担当者判断で責任を持った仕事ができる！そんなイメージです。多くの人に愛される会社で働くことを楽しみにしていました。とてもワクワクしています。

【Q2.社員のみなさんに期待することは？】
NTTPCの持ち味である「スピード感」を大切にしてほしいです。それには、担当の枠にとらわれず、現場レベルで自律的に連携して仕事を進めていくことが大切だと思います。そこでの成功事例を標準化して社内で横展開していければ、さらに強い会社になると思います。

【Q3.ご自分を動物に例えると？】
思い浮かばなかったので「動物占い」をやってみたら”ペガサス”でした(笑)。まず束縛されるのが嫌いということですが、これは当たっていないですね。ただし「神秘的で何を考えているのかわからない」「本当に何も考えていないことがある」はズバリ当たっています。遠くを見ているときは本当に何も考えていませんので、周りの方、今後ともよろしくお願いします(笑)！！

【Q4.休日の過ごし方は？】
少し前に飼い始めたチワワと戯れています。生後7か月の女の子。本当に癒されますね。

愛犬 ぷりんちゃん登場！

【Q5.急所はどこ(何)ですか？】
数年前に久々にジェットコースターに乗って…そのあと大変なことになりました。昔はそんなに怖いと思っていなかったんですけどね。ということで絶叫マシンがダメだということが判明しました。あとは、人の顔と名前が浮かんでこないんです。年ですかねぇー(笑)。

【Q6.最近泣いた理由は？】
6月28日に自分のために開催してくれた送別会の2次会での出来事です。これからの自分を成長させるためにも、参加していたみなさんに自分へのダメだしをお願いしました。その中の一人が、私に対して心のこもった感謝の気持ちを述べてくださったときは、さすがにじーんときましたね。普段は淡々とした人が、泣きながら発した言葉にはとても思いが込められていて、こちらもポロっときてしまいました。

【Q7.最後に一言お願いします】
先月号のPCアイの中に「PC魂」という言葉がありました。とても熱く素晴らしい言葉に「これだ！」だと感じました。この心意気を自分も早く身につけ、皆さんと一緒にまい進していきたいと思います。今後とも、よろしくお願いいたします！

ガンバってますOJT研修 ＆ ご両親にありがとう！

▲ページTOPに戻る

6月24日からNTTコミュニケーションズのOJT研修・第3クール目のみなさんがNTTPCに席を置き、諸先輩たちにビシバシと鍛え上げられております。13名の研修の最初に皆さんから意気込みと、ご両親への感謝のメッセージをいただきましたので、紹介します。

研修への意気込み！
営業の業務を理解し、営業の目線を獲得する！

ご両親への感謝の言葉
これまで自分の好きなようにやらせてくれたこと、本当に感謝しています。これからは恩返しができるよう頑張っていきますので、今後ともよろしくおねがいします。

研修への意気込み！
1ヶ月、全力で突っ走ります！

ご両親への感謝の言葉
今まで支えてくれてありがとうございます。迷惑かけっぱなしでしたが、これからは恩返ししていきたいと思います。「ありがとう」って何度言っても足りないぐらい感謝してます。これからもよろしくお願いします！

研修への意気込み！
自主的に行動して、可能な限り多くのことを学んでいきたいです。

ご両親への感謝の言葉
24年間という長い間、愚痴の一つも言わずに育ててくれたことに本当に感謝しています。社会人としてしっかり成長して、二人を支えていけるように頑張るので、期待して待っててください。

研修への意気込み！
研修生としての立場をフルに活用して、多くのことに挑戦したいと思います。よろしくお願いいたします。

ご両親への感謝の言葉
24年間育てていただきありがとうございます。おかげさまで社会人になることができました。これから少しずつ恩返しするので健康でいてください。

T.H

研修への意気込み！

ネットワークの知識やビジネススキルなど全てが未熟ですが、精一杯吸収できるように頑張ります。

ご両親への感謝の言葉

社会人になるまでの学生生活の間サポートをしていただきありがとうございました。これから社会人として頑張っていきます。

濱鍋麻実

研修への意気込み！

どんな業務も、成長のチャンスに変えて頑張ります！

ご両親への感謝の言葉

今まで大切に育ててくれてありがとう。いつでも私の考えを尊重して、いろいろなことに挑戦させてくれたこと、本当に感謝しています。一生かけても返せない恩だけど、早く自立して恩返しできるよう頑張るね！

原拓

研修への意気込み！

技術者としての新たな進化を目指す！

ご両親への感謝の言葉

僕が僕として今社会人をやれているのは二人のおかげです。感謝してもしきれません。本当にありがとう。これから楽しみながらも立派な大人になれるよう頑張っていくので、福井から暖かく見守っていてください！

小坂良太

研修への意気込み！

研修生としていろいろ学びたいと考えていますが、自己成長だけでなく何らかの形で成果を会社に残したいと思います。どうぞ宜しくお願いします

ご両親への感謝の言葉

色々と我が儘を言ってきましたが、いつも支えてくれてありがとうございます。入社してからまだ帰省できていませんが早めに帰って恩返ししたいと思います。

伊藤瞳

研修への意気込み！

分からないことだらけですが、明るく元気に精一杯頑張ります！

ご両親への感謝の言葉

いつも応援・サポートしてくれてありがとう。家族の応援、支えがあって今の私がいます。まだまだ未熟な部分が多いけれど、自立した社会人にいち早くなれるよう頑張ります！

中里洋子

研修への意気込み！

ローテーション研修最後のクール、悔いの残らないよう毎日頑張ります！

ご両親への感謝の言葉

いろいろあって悩ませたこともあると思いますが、いま人生めっちゃ楽しいです！ありがとうございます！

濱野昌平

研修への意気込み！

すべてを吸収するつもりで頑張ります！

ご両親への感謝の言葉

中学のときは色々な面で迷惑をかけていましたが、やっと安心させられるようになったかなと思っています。諦めずに育ててくれてありがとうございました！笑

森口俊幸

研修への意気込み！

1分1秒を大切に、全てを学びに！！

ご両親への感謝の言葉

田舎の農家では家を継ぐのが当然という風潮も根強い中、「やりたい仕事をやれ」と自由に育てていただきました。大学からは東京に出てお金も借りました。おかげでやりたい仕事が出来そうです。本当に感謝しています。

木實谷尚人

研修への意気込み！

OJT最終クールとして、悔いのないよう学んでいきたいと思います！

ご両親への感謝の言葉

ついに社会人になることができました。なに不自由なく育ててくださり、両親には大変感謝しています。いち早く自立できるよう頑張って参りますので今後ともよろしくお願い致します。

GOGO営業！

▲ページTOPに戻る

「営業さんって、どうやって仕事をとってきて、売り上げにつなげているんだろ・・・」
なんていう素朴な疑問を持っている人も多いはず。
そんな営業テクをみなさんに知っていただき、今後の営業活動に役に立てていただければこれ幸いです。
NTTPCの個性豊かな営業方法をぜひ、習得してみてはいかがでしょうか。

心はいつも前向き！楽しく営業しています！

～　「新サービスは一番にとったるでー！」精神で　～

矢野道正　（営業本部　関西支店）

確か、少し前に入社されましたよね？

や: 入社してから6年くらい経ちました。もともとはNTTの設備を請け負っていた会社で、10年間ほど技術回りの仕事をしていましたね。その頃から、NTTPCに魅力を感じていたのは事実。縁あってNTTPCにお世話になることになり、とてもうれしかった記憶があります。

確かSEのお仕事をされていましたよね？

や: そうなんですよ。技術畑出身なのでSEで約4年半経過したときに、営業になりました。

あらま、けっこう突然ですね。

や: 自分の中では突然ではなく「営業」という仕事もとても興味深かったのです。関西支店の会議に出るとわかるのですが、とてもアクティブでそのやり取りを見て、触発されました。内容はとてもリアルだし、いい意味で白熱したり、叱られたり、アドバイスしあったりと、非常に熱い時間を一緒に過ごし、自分も営業になりたい！と強く思ったのがきっかけです。自分を伸ばしたいって心から思ったタイミングでした。

実際に営業になって1年半、どうでしたか？

や: 最初の1年間は苦労の連続で、いつも何かにつまずいていました。営業として知っていて当たり前のことなのですが、契約の処理、もろもろの確認作業、申請日がずれていたり、と些細なことなのですが、全てのことが初めての経験だったので、てんやわんやでしたね。SEは決められた範囲で仕事をこなしてきたのですが、営業にはそれは通用しません。頑張れば頑張るほど、何かにぶつかった日々だった気がします。

落ち込んだりしませんでしたか？

や: 大切なのは前向きな姿勢です。気の合う仲間とお酒を呑んだら不思議と忘れるんですよね。そしてまた新たな気持ちで仕事をする！これにつきます。その結果、少しずつですが、効率的に仕事をこなすことができるようになりました。失敗しても、その振り返りをして、今後に活かすよう心掛けています。

営業はまだ1年半ですが、だれにも負けないこのひとつを教えてください。

や: 当たり前ですが、お客さまの視点にたつ、ということです。このポリシーはSE時代から変わっていません。性格的には、常に前向きで素直かもしれません。ストレスやネガティブな考えがないことで、お客さまとコミュニケーションをうまくとって成長していけたら、と思っています。

それにしても、こんなに他の人からちょっかい出される取材は初めてです（笑）。

や: さっきから、本当にいろんな人が入ってきますね（笑）。そのくらい、関西支店はみんなのチームワークが良いという証拠かもしれません。人間関係のストレスが一切ないのがこの支店の自慢。フットワークもよく、デキる人たちが多いので、刺激になり恵まれた環境だと思います。

共通の質問ですが「これは取れそうだ！」という営業の見極めはどこですか？

や: 何故か感じるのですが、話をしているときなど、こちらにときめいてくる瞬間があるのです。そうすると確度が高いですね。また、SEのときとまた違い、相手のITリテラシーレベルに合わせた「わかりやすい言葉」で説明し、可能な限りデモを見てもらうことがコツかもしれません。

デモと言っても、けっこう大変ですよね。

や: 実は、関西支店でセキュアカメラクラウドを一番最初に売ったのは自分なのです。とてもうれしかったですね。導入の決定打はデモ機でした。2件目に受注できたのは実は九州の会社です。そのときも重い機材を1人で必至に運び、相手のレベルに合わせた言葉を使った説明を心がけたことが、勝因だったと感じています。

今後、どんな営業に成長していきたいと思いますか？

や: まだ先のことになりますが、たくさんの経験を積んで、自分が身に着けたものを教えてあげられる営業になりたいです。直近のことでいえば、新しいサービスをこの支店で一番最初に受注する営業になりたいです。目立つことは自分のモチベーションにもつながります。一発目にやったるでー！って気持ちでいっぱいです。

今後の目標を教えてください。

や: 最初の1年間にとても苦労した分、今、いろいろな案件が芽吹き始めていると感じています。新サービスを含めモバイル系サービスやセキュアカメラクラウドを、どんどん売りたいです。芽吹いているものを満開にする時期が来たと認識しています。頑張ります！！

本日はお忙しい中、ありがとうございました。

【矢野さんはこんな人】
趣味：バンド（ボーカル、ハモニカ）
星座：さそり座
血液型：B型

今後のますますの活躍に乞うご期待！
社内で矢野さんを見かけたら、ぜひ、お声がけください。
※熱いファンレターも待ってます！

▼「GOGO営業！」バックナンバーはこちら▼

プチ情報：WebARENA® 全面リニューアル！

▲ページTOPに戻る

6月20日、ついに「WebARENA」サイトが大々的にリニューアルしました。担当者より、リニューアルのポイントや苦労話、また今後の展開など伺いましたので、紹介いたします。

【WebARENAの歴史と今回のサイトリニューアルについて】

担当者のみなさん
≪お名前は写真をクリック！≫

ご存知！WebARENAはインターネットサービスInfoSphereと並ぶ2大ブランドとして、NTTPCの一時代を築いたデータセンターサービスです。
不動前ビルでの数ラックの提供開始から数えて今年で苦節16年。業界でこの名を知らない人はいない(?)老舗ブランドとして、当初のハウジング（Symphony）をはじめ、1999年リリースのサーバホスティングの先駆Suite（共用サーバー）に続きSolo（専用サーバー）やSuitePRO（VPS）など、常に時代をリードする形で市場にサービスを投入して来ました。
クラウドが主流となって以来、今年の3月には満を持して新サービス「VPSクラウド」をリリースし、このタイミングで創業以来最大規模のサービスサイト全面リニューアルに踏み切り、6月20日にオープンにこぎつけました。

【ニューアルのポイント】

WebARENA
共用サーバー
データバックアップ
クリック！
クリック！

まずはサイトTopの新しい顔をご覧ください！
今回のリニューアルのポイントを一言でいえば、お客さまのご契約までのナビゲーションを大幅に改善し、各サービス間の関係を見やすくしたことです。

特にドメイン取得サービス「名づけてねっと」を含め、サイト上部にカテゴリバナーを設置しサービスのラインアップが一目で分かるようにしています。また、「おすすめサービス診断」や「サーバーお乗り換えガイド」などのページを新たに設け、お客さまがサービスをお申し込みいただく前に、ご利用に適したWebARENAサービスのご検討やご契約中サーバーからのお乗り換え手順をご確認いただけるようにもなっています。

さらにWebARENAの各サービスの比較ページを充実させるなど、はじめてのお客さまにも気を配ったコーナーを随所に追加しました。
「SuiteX」や「名づけてねっと」などの各サービスサイトも大幅にリニューアルいたしましたので、併せてご紹介します！
◆WebARENA SuiteX
◆名づけてねっと

【苦労話あれこれ】

今回のサイト全面リニューアルは、3月の着手から足掛け4ヶ月弱の期間に及ぶ長丁場のプロジェクトとなりました。当初の計画ではVPSクラウドの提供とセットで全てを前年度内に完了させる予定でしたが、コスト削減施策や項目の洗い出しの結果、年度を跨って工程をSTEP1（VPSクラウドサイトとTopの一部）とSTEP2（VPSクラウド以外のサービスサイトとTopの新コーナー追加など）に分けて進めました。振り返れば、4月からのSTEP2の作業が思った以上に多く、5月中旬オープンの予定から約1ヶ月延長せざるを得なかったのが反省です。

【これからの目標と課題】
今回のサイト全面リニューアルで目指すのは、何と言ってもサービスの販売実績を上げていくことに尽きます。お客さまのサインアップやリードに直結するフロントエンジンであるWebサイトの刷新を機に、今後予定するサービスの強化・充実とネット広告などのプロモーション施策を「三位一体」で連動させ、PDCAをしっかり回すことで成果に結びつけていきます！

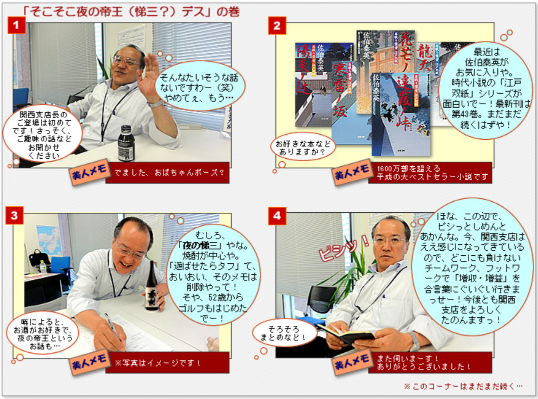
【お問い合わせ】
■DC事業部・プロモーション担当

突撃レポート！ 美人広報員が行く!

▲ページTOPに戻る

毎月、担当広報員の独断と偏見で、社長を始め気になる方をご紹介するコーナーです。
またまた初めてのご登場の方です。少し足をのばして関西支店・福田支店長を突撃してきました。
関西支店は本当ににぎやかで、とっても明るく楽しいオフィスで、居心地もよかったです。
自称「きさくなオッサン」とおっしゃっている福田支店長を、ぐいぐいと掘ってまいりましたっ！
さて、どんな展開になったかは、いつもの4コマで。では、どうぞ！

※突撃してほしい方がいらっしゃる方は、リクエストお待ちしてます！
（本ページ末尾のアンケートのQ5にご記入ください）


「そこそこ夜の帝王（悌三？）デス」の巻
1
関西支店長のご登場は初めてです！さっそく、ご趣味の話などお聞かせください
そんなたいそうな話ないですわー（笑）やめてぇ、もう…
美人メモ でました、おばちゃんポーズ？
2
お好きな本などありますか？
最近は佐伯泰英がお気に入りや。時代小説の「江戸双紙」シリーズが面白いでー！最新刊は第43巻。まだまだ続くはずや！
美人メモ 1600万部を超える平成の大ベストセラー小説です
3
噂によると、お酒がお好きで、夜の帝王というお話も…
むしろ、「夜の悌三」やな。焼酎が中心や。「遊ばせたらタフ」て、おいおい、そのメモは削除やって！そや、52歳からゴルフもはじめたでー！
美人メモ ※写真はイメージです！
4
そろそろまとめなど！
ピシッ！
ほな、この辺で、ピシっとしめんとあかんな。今、関西支店はええ感じになってきているので、どこにも負けないチームワーク、フットワークで「増収・増益」を合言葉にぐいぐい行きまっせー！今後とも関西支店をよろしくたのんますっ！
美人メモ また伺いまーす！ありがとうございました！
※このコーナーはまだまだ続く…

おじゃましまーす。ご近所さん訪問！

▲ページTOPに戻る

最近は編集部も刺激を求めておりまして、ついにご近所企業を訪問してきました。
しかし毎月は難しいかも…、ということでこのコーナーは不定期にて配信予定です。
初回はとっても気になっていたご近所さん、キッコーマン株式会社さまに伺いまして、調子にのった編集員はちゃっかり「お料理教室（フレンチ編）」に参加してきちゃいました。とても人気があるので、抽選に当たった方しか参加できないとのことです。

キッコーマンさまの創業は1917年（大正6年）。長年にわたり日本を代表する調味料「醤油」を造り続け、現在、日本の食文化を支えている老舗企業の一つです。今回はコーポレートコミュニケーション部の鈴木さんにお話を伺ってきました。

会社の前の亀甲マーク

講師は「レストラン　モナリザ」のオーナーシェフ・河野透先生

◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆

編:どうして企業でお料理教室を始めたのですか？

鈴木さん:消費者と触れ合う場所を作りたかったのです。1980年より開始し、今でも定期的に開催しています。食品企業でも自社の社屋で教室を開いているところは珍しいんですよ。この場所で、貴重な生の声を聞くことができ、とてもよい営みだと感じています。

編:確かに、何か理由でもないとふらっと会社には入れないですよね。

鈴木さん:そうですね。弊社の場合は、自社社屋をみなさんに使ってもらう機会を増やし、会社を知ってもらい、親しみを感じてもらえれば、と思っています。会社を見て商品を味わってもらうことも大切な仕事の一つと考えています。

編:ところで御社には社員食堂はないのですか？

鈴木さん:やっぱり来ましたねその質問（笑）。残念ながらありません。

当選しないと受講できない狭き門＆お料理

編:でも職業柄「食通」と推測しています

鈴木さん:そうですね。確かに「食」には大変興味があり、職業柄、有名なレストランとシェフに出会う機会が多いです。おかげで今回もこうしてミシュランクラスのシェフをお招きできました。私の仕事は少しでもこの場所で、みなさんに楽しい時間を過ごしてもらうことだと考えています。

編:今日は有名なシェフの方にお会いでき、貴重な経験ができました。そして鈴木さんのおかげで楽しい時間を過ごすことができ、とても感謝しています。また機会があれば伺います！本日はありがとうございました！

お話を伺った
コーポレートコミュニケーション部の鈴木さん
「あら、アップはダメよ！」と言った瞬間

◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆◇◆

とっても気さくな鈴木さんでした。
次回の訪問先は、まったく決まっていませんが、ご近所さんと触れ合えて、ちょっと楽しかったでーす！今後ともよろしくお願いします！！

【キッコーマン株式会社】
-企業ホームページ
-KCC食文化と料理の講習会（今回参加したのはコレ）

【講師レストランご紹介】（ミシュランガイド「星付き」デス。2012年、2013年）
-レストラン・モナリザ（トップページ）
-レストラン・モナリザ（都会の隠れ家：恵比寿本店）
-レストラン・モナリザ（天空のレストラン：丸の内店）

CSRの森

▲ページTOPに戻る

今年も、大船渡市での初心者向けパソコン教室が始まりました。受講された方々からは、大変好評をいただいております。講師として参加してくださった皆さま、協力してくださった皆さま、誠にありがとうございます！

＜初心者向けパソコン教室＠岩手県大船渡市　6月13日・14日、6月27日・28日＞

第1～2回開催模様

第3～4回開催模様

NTTPCでの本業を活かした被災地支援活動として、つむぎプロジェクトの活動拠点である岩手県大船渡市において、昨年に引き続き初心者向けパソコン教室を開催し、社内外からの多大なるご支援・ご協力をいただきながら、前半（第1～4回）を無事終了することが出来ました。誠にありがとうございます！地元新聞掲載記事はこちら。今年も、ワード・エクセル・パワーポイントに関するNTTPCオリジナルカリキュラムを使用して、社員6名と現地NPO法人夢ネット大船渡さまが優しく丁寧に説明を行い、毎回20名弱の受講者の方々に大変喜んでいただきました。アンケート集計結果はこちら。
今回、第1グループ（第1～2回開催）、第2グループ（第3～4回開催）の参加メンバーの感想を紹介いたします。

【第1グループのみなさん】

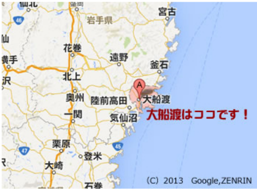
【遠藤（和）さんコメント】
昨年に続いて結果的に2年連続での参加になりましたが、今回は一ノ関高専への別ミッションも兼ねて参加しました。昨年に比べ、道中においては残骸の山がほとんど目立たない状態になっており、黄色の建機の数も極端に減少しており、なんといっても商店や住宅があちらこちらで新設されており、復興が着実に進んでいる様子が感じ取れました。パソコン教室では昨年に続いて（一ノ関出身の私にとってはとても親しみのある）地元方言まじりの質問に丁寧に対応いたしましたが、参加の皆さんも何か昨年よりは心に余裕にできているようで、心の復興も進んでいるのだなと感じました。

【齊藤（恵）さんコメント】
パソコン教室に参加された方は、パソコン未経験者から実務でエクセルを使用している方までさまざまでしたが、皆さん学習意欲が高い方たちばかりでした。大船渡でのパソコン教室に参加するのは今回が初めてでしたが、被災された方々へ生涯学習の場を提供することも大切であると感じました。今後も、パソコン教室だけでなくさまざまな方法をで支援に取り組んでいきたいと思います。

【加藤（孝）さんコメント】
今回、初めて被災地を訪れる機会を頂きました。元の町並みを知らない自分の目からは、災害の爪痕はほとんどなくなっていたように見えました。お会いした現地の方々も明るく、ときには自分が被災地に来たことを忘れるほど普通な様子でした。しかし、はがきや住所録作成で住所を書く場面では、仮設住宅の住所だったりして、まだまだ元通りではないことも思い知らされもしました。パソコン教室に関しては、最初は自分に教えることが務まるか不安でしたが、和やかな空気の中、きちんと全うすることができました。いらっしゃる皆さまとても意欲的で、自分もエネルギーを頂けました。

【二反田さんコメント】
多くの来場者の方がいらっしゃいましたが、皆さま共通して学ぶ意欲がとても強く、私の方がもっと勉強しなければという気持ちになりました。またパソコンを学ぶ目的は人それぞれだったと思いますが、特に震災後の就職を志して学ぶ方の姿勢には考えさせられるものがあり、まだまだ企業として、個人として被災地のためにできることはないのかと考えさせられる内容でもありました。現地の方にはパソコンの基礎を教えることで感謝され、私たちも現地の方に触れ、土地を見る中で得るものが多かったのではないでしょうか。このようなwin-winの関係を、これからも企業として、さらには個人として積極的に作っていくべきだと感じました。

【濱田さんコメント】
被災地の訪問、及びパソコン教室は、私にとって非常にいい経験となりました。東北地方へは一度も行ったことがなく、二年たった今でも凄惨な災害の爪痕に言葉が出ませんでした。しかし、パソコン教室へいらっしゃる皆さまはとても前向きに頑張っておられ、明るく元気な姿を見せてくださり、大変すばらしいことだと思いました。この大船渡市でのパソコン教室は、生徒として参加した方々だけでなく、講師として参加した我々も、スキルの再確認や外の人と触れ合うという点で非常に良い場だと思います。ぜひ続けていっていただきたいと思います。



【第2グループのみなさん】

【岩井さんコメント】
パソコン教室の2日目の朝、やませで肌寒い大船渡港をランニングしました。ガレキはほぼ撤去されましたが、まだまだ深い傷跡がいたる所で残っており、その中を復興のためのダンプカーが走っていました。そんな中、パソコン教室へ多くの方が集まっていただきました。
「パソコンを早く覚えて、新しくお店を出すための広告にするんだ、名刺を自分でつくらなきゃ」などのご意見を伺い、前を向いて歩いている皆さまの姿に、逆に自分が教えられる思いでした。

【齋藤（健）さんコメント】
今回で2回目の参加になります。9ヶ月前と比べるとインフラ的には整備しつつありますが、全体的には前回と比べて元気感が無さげに感じました。（復興への焦燥感？天気が悪かったからそう感じるのかも）経済復興に関わる人的支援の必要性だったり、新しい自活環境に向けた整備にまだまだ時間が掛かると思われました。（元の生活への復興ではなく、教訓を生かした新しい生活に向けて模索していることが良くわかりました）

【浅川(慶)さんコメント】

今回パソコン教室に参加したきっかけは、以前参加された方から実際に現地に行って、見て聞いて触れてみると、感じるものが多いから参加してみるといいよ、という勧めからでした。被災地を見て印象に残ったことは、何もない、ということでした。瓦礫などはかなり撤去されており、一見大きな空き地や原っぱが広がっているような印象を受けましたが、以前は家や建物があった場所であることを考えると、まだまだ復興は遠いんだなと感じました。津波伝承館というところで実際に被災された方のお話を聞いて、今までメディア越しの情報だった被災の実情というものを、少し自分の中に落としこめたように感じました。パソコン教室での触れあいからは、参加者のみなさまから、直接感謝の声を聞くことが出来て、小さなことでも役立っているという実感が持てたことは、やってみてよかったなと思いました。普段の生活ではなかなか接することができない体験ができてとても良かったと感じています。もし来年度も機会があるようなら、皆さま参加されてみてはいかがでしょうか？

【竹内(淳)さんコメント】

今回このような取り組みに参加させていただき、誠にありがとうございます。私は愛知県の出身で、東日本大震災には今まではほとんど接点がありませんでした。そんな私が大船渡に向かう中で見た光景は、実際に震災があり、津波があったのだと強く心に残るものでした。特に視界一面に広がった更地と、その中に建つプレハブ小屋のセブンイレブン、そしてそこに集まる人々は、今後忘れることはないと思います。パソコン教室では、1回2時間という短い時間でしたが、受講していただいた方々と、震災のこと、復興のこと、大船渡のことなどいろいろなお話しをすることができ、とても有意義な時間を過ごすことができました。このような出来事が起きても、強く生きる人々をみて私ももう少し頑張ってみようかなと思う、21歳でした。

【齋藤(睦)さんコメント】

大船渡について周りを見渡した時、震災前の大船渡を知らない人が見れば「空き地が多い町なの?」という感想を抱く、という言葉は本当でした。震災から2年が経ち瓦礫は撤去されていましたが、景色を見れば見るほど津波がさらっていったものの大きさを感じました。津波伝承館では、さいとう製菓さま(かもめの玉子でお馴染み)の社長が撮影した映像とお話しを聞きました。何度もテレビで観た津波の映像とはまた違った、津波の映像は目をそらしたくなる場面が多々ありました。お話を聞く内に、私自身も被災中のことを思い出し、心が痛くなりました。マイヤ大船渡店でのパソコン教室では、参加者の皆さまから感謝の言葉をいただき、地元のお話などたくさん交流ができたことが良かったです。2時間という時間があっという間に過ぎていきました。もし来年度も開催されるようでしたら参加したいと思います。

大船渡の景勝地「穴通磯(アナトオシイソ)」
(写真提供:宮本・中村(隆)課長)

＜関西支店里山保全活動　田草取り　6月22日開催＞

昨年から始まりました関西支店の里山保全活動は、今年は田植え、草取り、収穫と3回の開催を予定しています。今回もNPO法人里山倶楽部さまのご協力のもと、参加者20名で前回田植えをした田んぼの草取りを行いました。
まずは腹ごしらえに昨年収穫したお米に加え、豚の燻製、卵の燻製、ちくわの燻製をいただきました。午後からはメインイベントの草取りを行いました。
雑草は殆どありませんでしたが、みんなで根こそぎ抜きました。次回は収穫です。
おいしいお米に育つといいな〜。
(関西支店　髙橋さん)

初！関西支店の草取り
≪クリックで拡大≫

雑草退治中
≪クリックで拡大≫

かまどで炊いたご飯と燻製で腹ごしらえ

オタマジャクシGET！

豚の燻製
≪クリックで拡大≫

＜英語クラブTOEIC研修会　6月12日&14日開催＞

英語クラブが初の取り組みとして、TOEIC研修会を開催しました。外部より講師をお招きして、1日目はリスニングパート、2日目はリーディングパートをみっちり2時間ずつ学びました。
TOEICを受験したことがないメンバーからベテラン受験メンバーまで、一緒になって頑張りました。メンバーからは好評で、ネイティブと即戦力的な英会話研修をしたいなどの意見も挙がり、英語クラブでは第2回目の研修会の開催も検討中です。会社で楽しくお得に英語を学べるチャンスです。ご興味ある方は英語クラブ堀内課長代理まで。

真剣にお勉強中

先生、質問です！

＜みなとパンの日　6月5日、神田パンの日6月27日開催＞

みなとパンのカレーの売れ行きが好調です。神田パンは今回なんと20分で完売！皆さま、ありがとうございます。

【みなとパンの日6月売上金額】
・Cafe Deux(パン):￥32,520-（年度累計:￥91,300-）
・工房ラピール(さをり織り、クッキー):￥10,470-（年度累計:￥35,140-）

【神田パンの日6月売上金額】
・Cafe Deux(パン):￥15,890-（年度累計:￥27,530-）

これおいしそう！

毎回賑やかな販売会です

＜第8回NTTPC写真展　好評賞発表！＞

2014年NTTPCオリジナルカレンダーの掲載写真(1〜5月分)が決定しました！詳しくは、こちら。

【1月】「Double diamond Fuji」
CS部　関口清彦さん

【2月】「樹氷を纏って」
NW事業部　浅田隆弘さん

【3月】「梅薫る」
NW事業部　尾崎文則さん

【4月】「艶桜」
DC事業部　浅見哲哉さん

【5月】「ひなたぼっこ」
総務部　鯨井敏男さん

第9回NTTPC写真展の作品募集も、まもなく開始します。どうぞ、よろしくお願いします！

大・大・大募集！投稿写真でカレンダー（後半の部）

▲ページTOPに戻る

2014年のNTTPCカレンダーは皆さんの投稿写真で作ります。その後半の部開催のお知らせです！

CSR推進担当と広報の合同企画としまして、NTTPC写真展（今年春の第8回、今年秋の第9回）に皆さまからお寄せいただく写真で、「2014年NTTPCオリジナル卓上カレンダー」を制作します。
テーマは「日本の四季・日本の風景」。条件は以下の通りです。

-**テーマ:**「日本の四季・日本の風景」
-**応募期間:** 7月22日（月）～8月30日（金）
-**データ:** jpg形式
-**データサイズ:** 2256×1496　以上
※タイトルにコメントを添えてください（全角100-150文字程度）
-**展示・投票期間:** 9月2日（月）～9月20日（金）
-**応募対象:** 6月～12月に相応しい写真⇒計7作品を決定
-**枚数:** おひとりさま何枚でもエントリー可能
-**投稿先:** 総務部CSR推進担当宛てにデータをメールにてお送りください

ご投稿いただいた写真は、NTTPC写真展として興和西新橋ビル1Fロビーに展示し、お客さま・社内からの投票、CSR推進担当、広報によって選出します。選出された作品は、好評賞として表彰、副賞を授与いたします。

日本の四季
SAMPLE
月

短期集中講座「通信の秘密完全マスター」

▲ページTOPに戻る

【NTTPC社内版のみ閲覧可能】

サクライ図書館　今月のおすすめ

▲ページTOPに戻る

ますます人気のこのコーナーは、楽しみにしている方も多いはず。
毎月このコーナーでは、サクライ館長（法務・桜井主査）のオススメ書籍を紹介します。
館長からのポイントを参考に、知的好奇心を高めチャオッ！

サクライ館長の
おすすめポイント！

【館長プロフィール】
A型。さそり座。
名古屋生まれ。
インドア派で人見知り。
歴史好き。

7月14日がパリ祭なので、「フランス革命」です。

この本は、全12冊（文庫では18冊）となる大長編の序章となる巻です。第一部では三部会招集から憲法制定までを描き、その後の革命戦争や粛清は第二部となります。（第二部は9月に最終巻が刊行されますが、まだ読んでいないので、今回は第一部のみをレビューします）

まず、この作品は、なんといっても「小説」です。なので、歴史モノだといっても、教科書のような堅苦しさはありません。
またフランス革命といえば「ベルサイユのばら」が有名ですが、ベルばらが宮廷と貴族のハナシなのに比べ、こちらは議会と庶民ですのでちと泥臭くなります。

ハナシはミラボーやロベスピエール、タレイラン、デムーラン、さらにルイ一六世までもが、己の理想や欲望、そして家族への思いを胸に、信じた道を行くなかで革命のストーリーがいきいきと繰り広げられます。

とはいいながら、フランス革命というターニングポイントを描いているので、基本的人権や憲法のあり方、君主制と共和制、議会と行政のバランス、政教分離などにどのような議論がされ、決まっていったかという点も描かれているので、話題の憲法改正を考えるのにも参考になると思います。
なにせ長編ですので、ゆっくり時間をかけて読んでみるには良い作品です。

◇今月のおすすめ◇

「小説フランス革命1『革命のライオン』」
佐藤 賢一（著）

革命のライオン
佐藤賢一

（集英社文庫）

目指せサービス向上！ お客様サポートセンタより

▲ページTOPに戻る

【NTTPC社内版のみ閲覧可能】

今年もやります！灼熱の「自販機キャンペーン2013！」

▲ページTOPに戻る

【NTTPC社内版のみ閲覧可能】

ちょこっとブレイク～♪

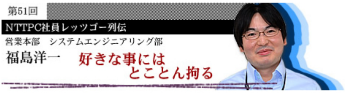
▲ページTOPに戻る

【NTTPC社内版のみ閲覧可能】

NTTPCドキドキリレー

▲ページTOPに戻る

盛り上がってまいりました！
もっと多くの方の顔をPCアイに！というわけで、リレー方式で色々な方をご紹介をしていきます。
主役は勿論、ここで働くみなさんです。次回は誰が登場するかはお楽しみ！


第51回
NTTPC社員レッツゴー列伝
営業本部　システムエンジニアリング部
福島洋一
好きな事には
とことん拘る

NTTPC
社暦

7月でやっと3年目です

今の仕事は？

お客さまへの提案から
構築まで、いろいろやっています。

オフの過し方

家で映画を見ているか、
映画館で映画を見ています。

ひとこと

サスペンス映画やスパイ物の映画で
面白い物があれば教えてください。

★福島(洋)さんへのファンレターはこちら。

▼「NTTPCドキドキリレー」バックナンバーはこちら▼

ドキドキ 次はこの方がご指名されました
NW事業部 **松田和之**さん
※広報チーム/PCアイ編集部からの連絡をお待ちください！！

イベント・セミナー

▲ページTOPに戻る

▼2013年6月14日（金）、21日（金）、24日（月）
「VPSクラウド」「ベリサイン クラウド型WAF」勉強会(社内向け)

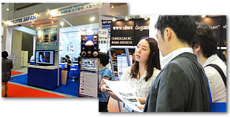
DC事業部主催による、2サービスの社内説明会が3日間にわたり、開催されました。内容は基本的な「そもそもPVSクラウドって何？」という話から、両サービスの具体的な利用シーンや営業トークとしても使えそうなキーワード・ポイントなどの説明もあり、受講者はペンを走らせる人も多く、とても充実した時間となりました。以下、説明資料、各問合わせ窓口がありますので、ぜひご利用ください。

■説明資料：「VPSクラウド」
-VPSクラウド：お問い合わせ窓口（Web）
-VPSクラウド：料金・各種問い合わせはこちら ）
-VPSクラウド：技術的な問い合わせはこちら
■説明資料：「ベリサイン クラウド型WAF」
-ベリサインクラウド型WAF：お問い合わせ窓口はこちら

説明員は宮本さん（左）と本吉さん（右）

▼2013年6月26日（金）～28日（金）
「第1回 店舗販促EXPO」（社外向け）

「早く梅雨が明けないかしら」思っていたころ、熱い展示会に参加してきました。東京ビッグサイトで3日間に渡り開催されたこのイベント。第1回目ということで、いろいろな業種のお客さまが来場しました。NTTPCからは、MOBOTEXさまブースにて「セキュアカメラクラウド」を展示し、「これ簡単なの？」「機能は？」「スペックは？」とさまざまな質問をいただき、今後の営業に役立ちそうな情報もたくさんゲット！これからの営業展開に乞うご期待デス！



説明員の花部さん。お疲れさまでした！

▼2013年7月16日(火)、18日(木)
「vDC（バーチャルデータセンター）」勉強会(社内向け)

Master'sONEとWebARENA専用サーバーサービスをプライベートセグメントで接続することのできる「vDC（バーチャルデータセンター）」の勉強会が社内向けで開催されました。内容はサービス概要、サポート体制、提案事例を含めサービスラインナップ（専用サーバー含む）、SO体制など説明。これぞまさしく世の中に役に立つITデス。NTTPCの、他に類をみないコラボ商材で、差をつけるチャンス到来！！今後も勉強会を予定しています。詳しい資料は以下をご覧ください。

■説明資料：「vDC（バーチャルデータセンター）」
■Master'sONE詳細仕様はこちら
■専用サーバー詳細仕様はこちら
■サービスやコラボ企画・相談に関する問い合わせ：ハウジング担当 細谷(4161)、中原(4157)

説明は、ハウジング担当のマドンナ細谷さん

経営会議より

▲ページTOPに戻る

【NTTPC社内版のみ閲覧可能】

発令（採用・転入）のご紹介

発令があった方をご紹介します。
ファンレターを送りたい方は、名前をクリック！！ ★=コメントいただいてます！

▲ページTOPに戻る

■7月の発令

平成25年7月1日付中田篤志
発令事項：総務部長
★コメントはこちら

平成25年7月1日付安藤博樹
発令事項：カスタマサービス部長 カスタマサービス部 企画部長兼務
★コメントはこちら

平成25年7月1日付松野徹
発令事項：経営企画部担当部長
★コメントはこちら

平成25年7月1日付村上妙子
発令事項：経営企画部担当部長
★コメントはこちら

平成25年7月1日付芹田寿博
発令事項：営業本部 システムエンジニアリング部担当部長(システムエンジニアリング担当)
★コメントはこちら

平成25年7月1日付谷藤正
発令事項：営業本部 関西支店担当課長
★コメントはこちら

平成25年7月1日付田中秀幸
発令事項：営業本部 開発営業部担当課長（マーケティング担当）
★コメントはこちら

平成25年7月1日付赤池宏一
発令事項：データセンタ事業部 エンタープライズサービス部 担当課長（アプリケーションシステムエンジニアリング担当）
★コメントはこちら

平成25年7月1日付中島啓博
発令事項：ネットワーク事業部 技術開発部勤務（ネットワーク開発担当）
★コメントはこちら

平成25年7月1日付沼尻大輝
発令事項：営業本部 チャネル営業部勤務（第一営業担当）
★コメントはこちら

PCアイ閲読率

▲ページTOPに戻る

▼6月号（6月19日号）の閲読率：全社平均 87.1%（6月19日～7月18日調べ）
（前々月号閲読率：90.1%）
※社員・派遣の方が対象です。

（1位）**総務：100%（9か月継続中）**
（5月号：100%）

（2位）宮本：95.6%
（5月号：97.0%）

（3位）経企：87.9%
（5月号：96.9%）

（4位）DC部：84.5%
（5月号：85.6%）

（5位）CS部：83.3%
（5月号：88.2%）

（6位）NW事：83.1%
（5月号：87.1%）

勝手に表彰♪

▲ページTOPに戻る

★ 7月賞 ★

「初めまして！」と挨拶を交わしたのはNW事・中山(正)さん。笑顔がステキなので、思わずシャッターをきっちゃいました。この仕事していても、まだまだお会いしたことがない方が多いのです。今後ともよろしくどーぞです！！

★ 努力家de賞 ★

宮本・関西支店の今井さんです。早朝から出社して、資格取得の猛勉強中。努力する人のを表彰せずにはいられません。お忙しい中、ナイス笑顔ありがとうございました!

アンケート♪

▲ページTOPに戻る

PCアイをより良くしていくために、お手数ですがアンケートへご協力をお願いします！
(個人特定はしておりませんっ)

Q1.7月号のコンテンツで面白かったものは何ですか？（複数選択可）

□ 特集：祝・社長表彰（2013年度上期）　□ 新組織長紹介！　□ ガンバってますOJT研修＆ご両親にありがとう！
□ GOGO営業！　□ プチ情報：WebARENA 全面リニューアル！　□ 突撃レポート！美人広報員が行く！
□ おじゃましまーす。ご近所さん訪問！　□ CSRの森　□ NTTPC写真展　投稿写真でカレンダー
□ 短期集中講座「通信の秘密完全マスター」（第2回）　□ サクライ図書館
□ 目指せサービス向上！お客様サポートセンタより　□ 灼熱の自販機キャンペーン2013　□ ちょこっとブレイク～♪
□ NTTPCドキドキリレー　□ イベント・セミナー　□ 経営会議より　□ 発令（採用・転入）のご紹介
□ PCアイ閲読率　□ 勝手に表彰♪　□ 編集後記

Q2.7月号のコンテンツで参考になったものは何ですか？（複数選択可）

□ 特集：祝・社長表彰（2013年度上期）　□ 新組織長紹介！　□ ガンバってますOJT研修＆ご両親にありがとう！
□ GOGO営業！　□ プチ情報：WebARENA 全面リニューアル！　□ 突撃レポート！美人広報員が行く！
□ おじゃましまーす。ご近所さん訪問！　□ CSRの森　□ NTTPC写真展　投稿写真でカレンダー
□ 短期集中講座「通信の秘密完全マスター」（第2回）　□ サクライ図書館
□ 目指せサービス向上！お客様サポートセンタより　□ 灼熱の自販機キャンペーン2013　□ ちょこっとブレイク～♪
□ NTTPCドキドキリレー　□ イベント・セミナー　□ 経営会議より　□ 発令（採用・転入）のご紹介
□ PCアイ閲読率　□ 勝手に表彰♪　□ 編集後記

Q3.PCアイで紹介したい案件・活動・施策がありましたら教えてください！

Q4.PCアイへのご意見・ご感想(「もう少しこうした方がいいよ！」など)をお願いします！

Q5.「突撃レポート！美人広報員が行く！」で突撃して欲しい方がいらっしゃいましたら、部署名・お名前をご記入ください。

Q6.PCアイ編集部より返信が必要な方は、部署名・お名前をご記入ください。

ご記入後、ポチッと押してください

発行：営業本部 開発営業部 マーケティング担当 広報チーム（協力：経営企画部 経営企画担当）

2012年10月号から、この「編集後記」はPCアイ編集部によるチャレンジ企画「リレー小説」をスタートさせました。
各担当者の個性が豊かな内容で、皆さまに楽しんでいただければ幸いです。

[編集後記:リレー小説　第10回]　（▼前回のストーリーはこちら）

土曜日、大介と香織はあるマンションの前に立っていた。
「懐かしいな、このあたりに来るのは何年振りだろう」
「よく知ってる場所なの？」
「実はここに来るまで、すっかり忘れてたんだけど、俺、小学校までここに住んでたんだよ。とは言っても、当時はこんな立派なマンションじゃなくて、2階建てのオンボロアパートだったけど。ほら、あのお店なんか昔のままだよ。懐かしいなあ」

・・

居酒屋でのプロポーズ事件の後、酔いつぶれた香織を何とか自宅まで送り、深夜自分の部屋に戻った大介は、留守電に残された谷村のメッセージの「KEYアプリ」を調べてみた。ところが、大介の買ったばかりのスマホにはそんなものは見つからなく、翌日香織に聞いてみると、プリインストールアプリに入っていないなら、GooglePlayにあるんじゃないとアドバイスを受け、検索してみると、そのものずばりのアプリを見つける事が出来た。早速、KEYアプリをインストールし起動してみると、そのアプリはGoogleマップと連動して駅周辺のコインロッカーの位置と利用状況を示すアプリであった。
「でも、これでどうすればいいんだよ？？？『鍵』がどこかのコインロッカーに入ってるとか？　あの人はすぐにわかると言っていたけど、、、」とつぶやきつつ、アプリ画面をスクロールさせていくと、画面の下のほうに **[　藤崎　大介さまへ　]** と書かれたボタンがある事を発見した。

大介は「なんで、俺の名前が！」と叫びそうになるのをこらえ、すこし深呼吸をしてからクリックしてみると、すかさずGoogleMapが立ち上がり、矢印が地図のある地点を示して止まり、[スタート]と書かれたボタンが現れた。
「この場所は？そんなに遠くないな。でも、俺のスマホ、どうなってんだ？？」

スマホ初心者の大介は何かあった際のアドバイスが欲しくて、香織と次の土曜日に会う約束をした。
約束の土曜日、大介と香織はKEYアプリの示すスタート地点に向かって歩いていた。道中、これまでの経緯は香織に話してある。先日の香織の酔った上での告白に関しては、記憶がないのか、恥ずかしくて黙っているのかわからないが、何も言ってこない。ただ、自宅まで送ってくれたお礼があっただけだった。しかし、大介は秘密を共有したことで、二人の距離が少し近づいた気がした。
（ストーカーの話も今度ちゃんと聞いてやらなくちゃね）

「でも、なぜアプリに俺の名前を書いたボタンがあるんだ。これって俺専用アプリだっけ？」
「うーん、詳しい仕組みはわからないけど、アプリをインストールするとき、スマホに登録された個人情報を読んで、特定の人だけに特定の機能を見せてるんじゃないかな？この場合だと、大介くんの名前や誕生日、電話番号なんかをアプリが自動的に読み取って、大介くんだけにそのボタンを表示させたんじゃないかと思うの。だって、現に私のスマホじゃそんなボタンは現れなかったし。でも、これってアプリの制作会社しかできない事なんだよね。さっき言ってた谷村って人がその会社と何か関係あるんじゃないの」
「仮に谷村って人が仕掛けたとして、一体俺に何をさせたいのかさっぱりわからん。『鍵』を渡したいなら、さっさと渡せばいいのに。いったい、スタート地点に何があるんだ」

・・

「昔の自宅がスタート地点だったとはね。じゃあスタートボタンを押すよ」
大介がKEYアプリのスタートボタンを押すと、地図の画面上の道に沿って青い線が現れ、どうやらその線は北に向かってつづいているようだった。
「これは、、ほとんどナビだね、、、じゃあ、ナビ様に従ってこの道を行ってみますか？」
「目的地が歩いて行ける場所であることを祈るわ」

つづく。。。

（H.TSUZUKI）

M.ITO

H.TSUZUKI

T.SUGAMA

M.HAYASHI

Y.KIYONO

ｻﾎﾟｰﾀｰ
O.KUROKAWA

ｻﾎﾟｰﾀｰ
M.SATOH

PCアイへのご意見、ご感想、情報提供はお気軽に✉ PCアイ編集部までどうぞ

[許可なく転載、転送することを禁じます]
Copyright©2013 NTT PC Communications Incorporated, All Right Reserved.