※社外向けの「PCアイ」はPDFファイルにて掲載いたします。クリックなどの操作は不可となっております。予めご了承ください。

今月のＩＮＤＥＸ

2022年5月19日号の内容は：

- PCアイ閲読率
- 特集：「WebARENA 楽楽B2B(TM)」提供開始！
- 「AIイノベーションアワード」開催
- ラグビーニュース「じろうナビ」
- 今月のリモートさんリレー
- みんなの投稿コーナー
- 短期集中講座（法務考査発！）
- CSRの森
- NTTPCドキドキリレー
- ビバ！ヘルシーライフ
- 経営会議より
- アンケート♪
- 編集後記

PCアイ閲読率

▲ページTOPに戻る

◆4月号閲読PV数：506PV（4月19日～5月18日調べ）

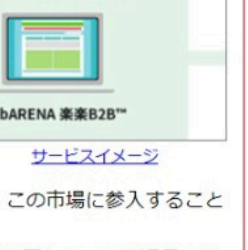
※3月号閲読PV数：394PV（3月18日～4月18日調べ）
※社員・派遣社員が対象です。

▲ページTOPに戻る

4月4日プレスリリース発行の「WebARENA 楽楽B2B(TM)」。
今回は担当の髙崎さん（PS）、山田さん（SC2）、宍倉さん（SC2）に商材の特長や魅力を伺いましたので、皆さんに紹介します。
◆サービスサイトはこちら。

【そもそも「 WebARENA 楽楽B2B™ 」って何？】

中小企業向けBtoB受発注をWeb化するクラウドサービスです。
電話やFAXでの注文をWebに切り替えて、企業間取引の無駄を無くします。具体的には、面倒な卸取引の注文処理、卸先ごとの掛け率計算など、受注担当者が行う手入力や出社が絶対条件となる業務が多いというのが現実です。
これらの業務を自動化し、さらには掛払いやクレジットカード決済などの機能との併用で更なる業務効率化を実現できるのがこのサービスです。



サービスイメージ

【NTTPCが提供することになったきっかけは？】

日本国内のBtoB取引の市場規模は340兆円。これはBtoC市場と比べると10倍の規模になります。この市場に参入することは、収益の拡大はもとより、社会において不可欠なサービスになりうると考えています。

BtoB-EC市場規模の推移

BtoB取引のデジタル化について日本は先進国の中で唯一遅れている国といっても過言ではありません。これを払拭するためにもNTTPCで社会を盛り上げていけたらという思いで提供を始めることにしました。
WebARENA®のホスティングサービスは90%以上が中小企業のお客さまです。そこでIaaSやレンタルサーバーといったプリミティブなサービスから成長領域である上位レイヤー（今は業務効率化アプリを想定）への進出が必須であるということも提供に至った理由です。

まずは企業間（BtoB）取引のうち、進出しやすい分野を検討しました。
決済や、請求については既に強力なプレイヤーが存在し、その市場で勝負をするのは難易度が高いというのが現状です。
別の視点で考えると、BtoB-ECはサービス分野がWebホスティングに近く、顧客基盤（レンタルサーバーのユーザーは4万社）や技術（Webホスティング）を活かせるのがNTTPCのサービス群です。この市場での競合もまだ少なく、参入への難易度が比較的低いと判断しました。とはいえ、自力での進出は時間がかかる上、ハイリスクの存在も無視できません。そこで、先行企業との協業を検討する方針で進めました。
協業する企業に関しては、BtoB ECサービスを提供する企業を調査しつつ、展示会イーコマースフェア（有明2/18)などで出展企業へ対面での声掛けを実施し、その結果、この2年で一番成長していて好感触の株式会社ネットショップ支援室さまと組むことに決めました。

【サービスの魅力】

注文をWeb化することで…
・入力業務の負荷軽減、処理ミスの撲滅
・簡単な操作なのでWebに不慣れな取引先への導入もスムーズ
・導入を徹底サポート（ネットショップ支援室と協業）

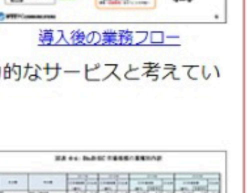
【導入に至るまでのNTTPCのサポート内容】

BtoB-ECサービスの中では中価格帯に位置しています。
サービスとして他社サービスとサポート内容に大きな差異は無いかもしれませんが、サポートのレベルは価格相応（気合いれて対応します！）。もちろん、同価格サービスの中では一番のサポートを目指しています。
このサービスを売り切るには、お客さま業界固有の業務知識と、サービスの機能や利用スキルに関する知識が必要とされます。営業フロントで案件クロージングは非常に難しいと想定されます。基本、案件リード情報はNTTPC「導入支援窓口」へ引き継ぎし、それ以降の案件対応（契約・導入支援まで）を「導入支援窓口」と「ネットショップ支援室」で全て実施します。営業担当目線でいうと、手離れがよいので、効率的に売上向上を目指すことができる魅力的なサービスと考えています。

導入後の業務フロー

【どのような業種に向いていますか？】

卸売業と製造業（輸送用機器や鉄・非鉄金属を除く）をはじめ、まだEC化されていない企業間取引が多い企業さまにおすすめです。


業種別内訳

【機能紹介】

BtoBに特化した3大基本機能＋かんたん発注フォーム。
◆取引先ごとの価格設定
→掛け率、ロット割、指値を設定することが可能です。
◆取引先ごとの販路設定
→取引先別の商品表示や価格設定もお好みで設定可能。
◆取引先ごとの支払い方法の設定
→代金引換払い、自社掛け払い、クレジットカード決済、銀行前払いなど多様な支払方法。
★プラス！簡単注文フォーム
→従来のFAX注文書をWeb化し、スマホから簡単に注文フォームを設置可能。

基本機能

【担当者から一言＆今後の展開】

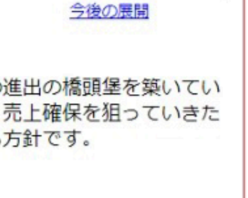
今回、中小企業の業務デジタル化サービスの第一弾として「WebARENA 楽楽B2B™」を提供開始しました。このサービスは、お客さまの受発注業務の効率化を目指すのはもちろんのこと、Web化による販路拡大・売上向上といった効果あわせて目指していけるサービスとなっています。
引き続き、SC本部ではお客さま業務のデジタル化サービス群を準備中です。

NTTPCならではの特長あるサービスを組み合わせ、ソリューションパック化し、お客さまの業務デジタル化に点（単機能）ではなく面（型紙ソリューション）として対応出来る仕組みを目指します。
また、ネットショップ支援室の「楽楽B2B」をOEM提供してもらったことで、BtoB EC市場への進出の橋頭堡を築いていきます。この取り組みを通して、短期的には実際のお客さま課題を知ること、ノウハウの獲得、売上確保を狙っていきたいと思います。中期～長期の取り組みは自分たちの出せるバリューや実力を確認した上で考える方針です。

今後の展開

【「IT導入補助金2022」支援について】

中小企業・小規模事業者がITツール導入に活用できる補助金です。
NTTPCは「IT導入補助金2022」における「IT導入支援事業者」として採択されています。
（概要は、WebARENA®サイトにてご確認ください）
2022年度からデジタル化基盤導入枠が追加され、インボイス制度への対応を後押しすべく、ECや決済の電子化が対象として明確化され、補助額が増額されています。
※補助額5万円～50万円以下（補助率3/4）、補助額50万円超～350万円（補助率2/3）。
詳しくは「IT導入補助金2022」ページをご確認ください。



IT導入補助金2022

【導入支援窓口】

メールにてこちらまでご連絡ください。

「ＡＩイノベーションアワード」開催

▲ページTOPに戻る

NTTPCでは、立教大学大学院 人工知能科学研究科、東京電機大学 の協力のもと、2022年2月～4月にかけて、産学共創イベント「AIイノベーションアワード2022」を開催しました。
この企画はNTTPCが運営するAIコラボレーションプログラム「Innovation LAB」に参加する大学およびAI企業の協賛のもと業界をリードするAI企業による「学生向けAI企業セッション」と「ビジネスアイデア＆プログラミングコンテスト」の2部構成で実施。
4月にはNTTPC工藤社長も参加し、立教大学キャンパスにてコンテストの表彰式を行いました。
◆詳しい情報はこちら。（プレスリリース）

参加者の皆さま
（撮影時のみマスクを外しました）

ラグビーニュース「じろうナビ」

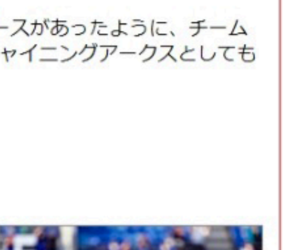
▲ページTOPに戻る

NTTPCの皆さま。
いつも温かい応援ありがとうございます。営業本部の佐藤大樹です。
鮮やかに咲き誇った桜も緑葉が生い茂り、春の陽気というより初夏の訪れを感じさせるような気候が増えてきたように思います。
さて、初年度のリーグワンもいよいよ残すところ数試合になりました。3月のニュースリリースがあったように、チーム再編成で弊部は来シーズンから新事業会社の新チームになることが決定していますので、シャイニングアークスとしても最後の数試合になります。

★今後の試合日程・会場はこちら

◇4月9日（土）JRLO（Japan Rugby League One）R12 VISITOR◇

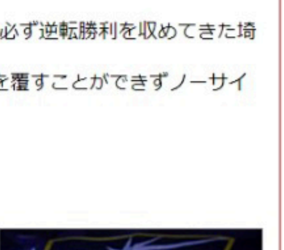
◆vs　埼玉パナソニックワイルドナイツ　●24-31　LOSE（試合の詳細はこちら）


埼玉戦直後

前回2月に行われたホーム戦では大敗を喫し、コロナでの不戦敗以外ではリーグワン無敗の強敵。
リザーブにまで日本代表を配するほど選手層が厚く、何でもそつなくこなす非の打ちどころがないチームですが、今期は中でもDFが強みで相手の攻撃を受けきり、そこからのカウンターでトライを奪う一連の流れが十八番です。
10節のサントリー戦で攻め急いで大量失点した経験を生かし無理せずに得点まで攻め切ることがカギになる試合でした。 この日先発スタンドオフで出場したグレイグのゲームコントロールが光り、得点機を逃さないダイナミックな攻撃でトライを奪うと立ち上がりのPG3点と併せて前半は10点リードして折り返します。
しかし、流石は前シーズンチャンピオン、相手にリードを許しても無類の勝負強さを発揮し必ず逆転勝利を収めてきた埼玉WK。後半始まるや否やトライを奪われるとそのまま連続トライを奪われてしまいます。
イジー（イズラエルフォラウ）のラインブレイクからのトライで必死に食らいつくも7点差を覆すことができずノーサイド。
力を証明した一方で悔しい敗戦になりました。

◇4月15日（金）JRLO R13 HOST◇

◆vs　横浜キヤノンイーグルス　●5-35　LOSE（試合の詳細はこちら）


横浜戦スクラム

共創パートナーの日本航空様との企画で『JALラグビーナイト』と題して行われたアークスのホームゲーム。
天候はあいにくの雨で肌寒い気候条件でしたが、秩父宮でのラストゲームということもあり多くの人に来場いただきました。
ボールを大きく動かすダイナミックなアタックが強みアークスとしてはやはり悪天候というバッドコンディションでのゲームはミスが起こりやすいため、難しさのある試合でしたがなかなか得点を奪うことができず正直力の差を感じてしまう結果となってしまいました。

◇4月24日（日）JRLO R13 VISITOR◇

◆vs　NECグリーンロケッツ東葛　○38-34　WIN!（試合の詳細はこちら）

NEC戦
（飯沼蓮トライ）

またしても雨の中での試合。入れ替え戦を回避するためにも絶対に勝利したい相手。前回の試合は弊部のコロナの陽性者がいたため中止でしたが、今回は快勝とまではいかずとも無事勝利することができました。
この日はアークスらしいアタックでのトライやルーキーのレン（飯沼蓮）の個人技が炸裂したものの、特にスクラムでのレフリングに苦しみました。
3トライ差以上での勝利でボーナスポイントを獲得できるため、連続トライで点差引き離したいアークスでしたが武器のスクラムで何度もペナルティの判定。なかなかリズムに乗れず、逆に終盤はアークス側の怪我で剣（斎藤剣）とモーリ（ジェイムズムーア）が担架で運ばれる事態にハラハラする場面もありました。

今月のリモートさんリレー

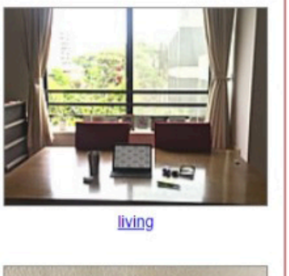
▲ページTOPに戻る

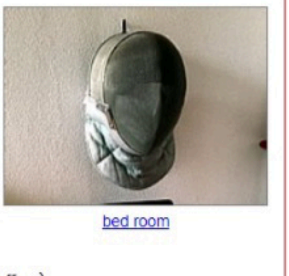
このコーナー、なかなか好評なんデス！！
ここでは皆さんのご自宅のオシゴト環境を写真つきでリレーで紹介します。
特に経営陣が気になる！というのは、編集担当者も同じ。
今月はこの方です！！

◆File.14：山崎本部長の場合◆

【ご自宅のどんな場所から？】

ダイニングテーブルにて。（写真：living）
引越しの都度「なんでこんなにモノが多いんだっ！」と自己嫌悪に陥ってミニマリストに転向して以来、我が家にはこれ以外のちゃんとした机がありません。子供もここで受験勉強してました。
難点は、朝は正体不明の緑色の鳥が大量に飛来し、夏はセミが目の前で合唱し続け、有事には米軍ヘリが飛び交い、風向きによってはドッグランから犬の遠吠えがコダマするため、「外で遊んでんじゃないの？」と誤解されやすいこと。
そういうときは、やむなく子供部屋の端っこの本棚を机代わりに小さくなって働いています。（写真：bed room）


living


bed room

【使っているマシーンは？】

基本iPadとAirPodsだけ。（写真：iPad）
ZeroTrustを進めてくれているお蔭様で、ほとんどVPNする必要もなく非常に快適です。
重い資料作りは流石にPCですが、これもSecureFATやRemote Desk Topで楽々。

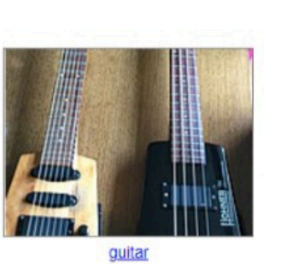
【自分なりの気分転換の方法は？】

コーヒー、チョコレート、犬、ベース。
コーヒーは中毒レベルなので、できるだけカフェインの少ないダークロースト。（写真：coffee）
チョコレートも砂糖を避けてダーク専門。（写真：iPadに写っている）
朝夕は犬との長時間ウォーキングで運動不足解消。仕事中も常に「構ってくれよ」と睨んでくるので、休憩時に適当にナデナデ。（写真：dog）
ランチ後の眠気払拭など「バシっ！」と気合いれたいときは、ギターかベースで瞬間技をキメてから仕事に挑みます。
本職はギターですが、コロナ巣ごもりで新しい挑戦をとメルカリで激安ベースを即ポチしてしまい、近所に越してきたメンテナンスのお兄さん（業界では有名な人らしい）に素晴らしい調整をしてもらって以来、ベースばかり弾いてます。（写真：guitar）

iPad

coffee

dog


guitar

【次の方をご紹介ください】

監査役の酒井さん！

【バックナンバー】

三澤本部長（4月）→楠本支社長（5月）→土屋部長（6月）→田原部長（7月）→岩崎部長（8月）→速石部長（9月）→佐村部長（10月）→奥平部長（11月）→鬼澤部長（12月）→窪田部長（1月）→中山部長（2月）→工藤社長（3月）→田中部長（4月）→山崎本部長（5月）→酒井監査役

みんなの投稿コーナー

▲ページTOPに戻る

人とのコミュニケーションの大切さを身にしみて感じる今日このごろかと思います。
会社にいたころの、「ねぇ、ちょっと聞いて！」とはじまる会話も難しくなってきました。
このコーナーは、そんな皆さんのコミュニケーションのきっかけになれば、と強く願っています。
随時、情報をお待ちしております。（須釜宛てTeamsにて）

短期集中講座（法務考査発！）

▲ページTOPに戻る

★社内限定コンテンツ★

CSRの森

▲ページTOPに戻る

<英語クラブ　参加者募集！>

オンライン英会話、開催していまーす！！

日程は英語クラブのteamsか堀内までお問い合わせください。

家からリラックスして、飲んだり食べたりして、ご家族も一緒にどうぞ。
講師はおなじみ、日本語ペラペラのネイティブ、リチャードせんせっ！

【開催スケジュール】
★場所：Teamsにて開催（毎回、同じURLです）
※今年度の開催は、木曜日になります。
◇5月19日（木）18:00-20:00
◇6月16日（木）18:00-20:00

【参加費のご負担について】
英語クラブもサークル運営の規約に従い、1回200円の参加費を頂戴します。
ご理解のほど、よろしくお願いします。

NTTPCドキドキリレー

▲ページTOPに戻る

盛り上がってまいりました！
もっと多くの方の顔をPCアイに！というわけで、リレー方式で色々な方を紹介していきます。
主役はもちろん、ここで働く皆さんです。次回は誰が登場するかはお楽しみ！

★山田花子さんへのファンレターはこちら。

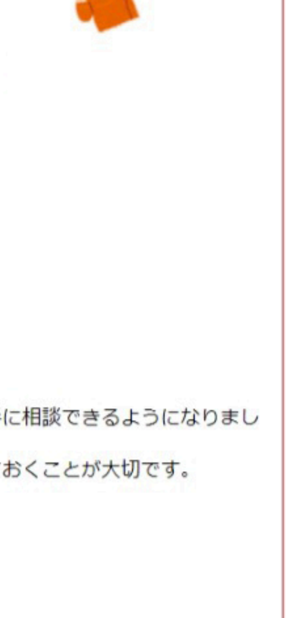
▼「NTTPCドキドキリレー」バックナンバーはこちら▼

ドキドキ 次はこの方が指名されました ➡ 総務部　**野沢正治さん**
※PCアイ編集部からの連絡をお待ちください！！

ビバ！ヘルシーライフ

▲ページTOPに戻る

ヘルスリテラシー
～健康・医療情報をしっかり活用しよう！～



【1】ヘルスリテラシーとは

ヘルスリテラシーという言葉を聞いたことはありますか？
自分の健康は気になるものですよね。
特定の病気で通院していない方でも、「感染症を予防したい」「自分の症状（肩こりを改善したい」身体の不調は何か病気の兆候なのか？体調改善にこのサプリは効くの？などなど。
詳しい方に聞いてみたり、自ら本やインターネットで調べたりするかもしれません。
情報の入手から活用までの一連の行動にはそれなりの技量が必要です。
その技量や能力をヘルスリテラシーと呼んでいます。
ヘルスリテラシーは、『自分にあった健康情報を探して、理解し、評価した上で、使える力』です。
ヘルスリテラシーが高いことは、たくさんの情報の中から自分に必要な情報を選び、より健康になる ための選択が可能となります。

【2】ヘルスリテラシーを高めるのは何をすればいいの？

ヘルスリテラシーを高めるポイントは3つ

◆その1：知ること
まずは自分やご家族の健康状態を知ることからです。
1年に1回は必ず健診を受診してご自身の体の状態を確認し、ふだんの生活を見直す機会にしましょう。
・健康診断の結果から自分やご家族の健康状態を確認
・体重や血圧を測定して、日々の変化を確認
・違和感や「いつもと違う」を大事に

◆その2：健康に関する情報は見極めなければ「か・ち・も・な・い」
インターネットや書籍などで自分から情報を探してみましょう。
根拠があいまいな情報に振り回されないために、情報を見極める力を養う必要があります。
「か・ち・も・な・い」で情報の信頼性を確認しましょう！

か：書いた人は誰か？個人または組織の意見か。
組織は何らかの利益を目的にしているか、非営利・公的な組織かなどを確認しましょう。
ち：違う情報と比較したか？
賛成、反対双方の立場の情報を確認しましょう。
も：元の情報（根拠）は何か？
引用元もしっかりと確認しましょう。
な：何のために書かれたか？
広告目的の情報なのか確認しましょう。
い：いつ情報が書かれたか？
古い情報で現在は参考にならないということもありますのでご注意を。

◆その3：伝えること
自分が望む適切な医療や制度を利用するためにも、医師や看護師など医療従事者の方に上手に相談できるようになりましょう。
自分の体調や困っていることを正確に伝え、わからないことを質問できる能力を身につけておくことが大切です。
・伝えたいことや受けた説明はメモにしておく
・説明を聞き、わからないことは納得するまで質問する
・相談しやすい、かかりつけ医をつくる

「ヘルスリテラシー」を高めることは、自身の健康をしっかりとマネジメントできます。
医師の説明が理解しやすいだけでなく、医師へ適切な質問をして知識を補ったり、 自己管理能力を高めたりすることが出来るため、病気の予防や治療がしやすくなります。
新型コロナが流行し、さまざまな感染症とは今後も長い付き合いのため、「ヘルスリテラシー」向上の必要性について考えてみてください。

◇お問い合わせ：総務・厚生担当（石川）

経営会議より

▲ページTOPに戻る

★社内限定コンテンツ★

発令（採用・転入）の紹介

▲ページTOPに戻る

発令があった方を紹介します。
ファンレターを送りたい方は、名前をクリック！！

■4月・5月の発令

2022年4月25日付児玉務
発令事項：営業本部 第四営業部 勤務(営業担当)
★コメントはこちら

2022年4月25日付重田拓海
発令事項：サービスクリエーション本部 システム&サービスインテグレーション部 勤務(システム&サービスインテグレーション担当)
★コメントはこちら

2022年4月25日付堀口未夢
発令事項：営業本部 第三営業部 勤務(営業担当)
★コメントはこちら

2022年4月25日付吉野虎将
発令事項：テクノロジー&オペレーション開発本部 インフラストラクチャサービス部 勤務(開発運用担当)
★コメントはこちら

2022年4月25日付渡辺玄哉
発令事項：サービスクリエーション本部 第一サービスクリエーション部 勤務(サービスクリエーション担当)
★コメントはこちら

2022年5月1日付木下明
発令事項：テクノロジー&オペレーション開発本部 インフラストラクチャサービス部 勤務(開発運用担当)
★コメントはこちら

2022年5月1日付神山早菜枝
発令事項：営業本部 戦略企画部 勤務（戦略担当）
★コメントはこちら

この記事は
☐いいね　☐参考になった

Comments

アンケート♪

▲ページTOPに戻る

PCアイをより良くしていくために、お手数ですがアンケートへご協力をお願いします！
（個人特定はしておりませんっ）

【Q1】PCアイで紹介したい案件・活動・施策がありましたら教えてください！

【Q2】PCアイへのご意見・ご感想(「もう少しこうした方がいいよ！」など)をお願いします！

【Q3】「突撃レポート！美人広報員が行く！」で突撃して欲しい方がいらっしゃいましたら、部署名・お名前をご記入ください。

【Q4】PCアイ編集部より返信が必要な方は、部署名・お名前をご記入ください。

いいね・参考になった・アンケート 送信！

発行：PCアイ編集部

◇編集後記◇

「久々に飛んでいる情報」

外出する機会も少なくなり、窓から外を眺めることが増えた。
4月のある日、いつものように外に目をやると、え？と、二度見してしまった。
なんと、5年ぶりに飛行船が飛んでいるではないか。そして一昨日も飛んでいた。
しかもかなり近い。間違いなく私の町内会の真上を飛行している。
久々の光景に、ちょっと胸が高鳴り、なんとなく元気をもらった気がした。
ボディペイントは真っ赤な文字で書かれた某ビール名。熱いぜ！
季節は間違いなく進み、夏が近づいてきている。こちらも暑いぜ！

今年の美術館も熱いデス。。。（S）

[許可なく転載、転送することを禁じます]
Copyright©2022 NTT PC Communications Incorporated, All Rights Reserved.